

الاغراق

بين

الاتفاقية العامة للتعريفة والتجارة

المشهورة باسم جات ١٩٩٤

والسياسات التجارية في مصر

دكتور

عطية عبد الحليم صقر

أستاذ مساعد

كلية الشريعة والقانون بالقاهرة

جامعة الأزهر

١٩٩٨

تقديم :

يعد الاغراق واحدا من أكثر الموضوعات حساسية في نطاق التجارة الدولية على الأقل من الناحية البحثية، فهو من جهة يعتبر عائقا أمام المنافسة الحرة في الأسواق العالمية، وهو من حيث اجراءات مكافحته يعد عائقا أمام حرية التجارة الدولية ، وما كتب عنه من الناحية البحثية يتسم بالندرة النسبية، فضلا عن تركيزها على العموميات.

وقد حاولت في هذه الدراسة النفاذ الى الموضوع من خلال الاتفاقية العامة للتعريفات والتجارة المشهورة باسم (اتفاقية الجات) سواء في أصلها الصادر عام ١٩٤٧ أو تعديلاتها وتنقيحاتها، أو ما ورد في مجموعة الاتفاques متعددة الاطراف الملحقة باتفاقية إنشاء منظمة التجارة العالمية الموقعة عام ١٩٩٤ .

وتعد هذه الدراسة غير مسبوقة في محاولتها النفاذ الى مضمون اتفاques الجات في موضوعها، وأرجو أن يكون الحكم عليها بمقدار ما أسهمت به في إيضاح ماتناولته.

المؤلف

الفصل الأول

الاغراق الماهية - الاتنواع - الشروط

إن الاغراق كسياسة للتمييز السعري على المستوى العالمي، ويوصفه أحد أساليب التصرفات الاحتكارية للمنتجين في السوق الدولية يعني في مفهومه البسيط^(١): أسلوب البيع في أسواق الصادرات بأسعار أقل من أسعار بيع نفس السلع في الأسواق المحلية المنتجة لها.

وقد عرفته المادة ٣٦ من المعاهدة المؤسسة للجامعة الاقتصادية الأفريقية بقولها: نقل سلعة منشأها دولة عضو، إلى دولة عضو آخر لبيعها هناك:

أ- بسعر أقل من السعر المعتمد الذي تباع به سلع مماثلة في الدولة العضو التي وردت منها هذه السلع، مع المراقبة الواجبة للفروق في ظروف البيع والضرائب، وتكليف النقل، أو أي عامل آخر مؤثر في حالة المقارنة بين الأسعار.

ب- في ظروف يمكن أن تضر بانتاج السلع المماثلة في هذه الدولة

(١) أ.د. زين العابدين ناصر، د. صفت عبد السلام - الاقتصاد الدولي - دار الثقافة الجامعية ١٩٩٦ ص ١٩٤، وراجع كذلك: جان س هوجيندرون، ويلسون ب براؤن - الاقتصاد الدولي الحديث - ترجمة د. سمير كريم، مكتبة الوعي العربي ص ٥٩٧.

العضو (١)

الا اننا ينبغي ان نلاحظ، ان التمييز السعري الذى ينطوى عليه
الاغراق لايعنى دائمًا البيع بخسارة، على الرغم من ان الانطباع الأول
لمفهوم الاغراق يوحى به، حيث يتعارض ذلك مع مصلحة المنتج،
ولايحدث عمليا الا في حالات نادرة، ويمكن ان تتحقق الخسارة هنا،
عندما تعمد المشروعات التي تسعى للاحتكار الى البيع في السوق
الاجنبي المعين بأثمان أقل من تكلفة انتاج السلعة ذاتها^(٢).

وقد عرفته المادة الثانية من الاتفاق المبرم بشأن تطبيق المادة السادسة من الاتفاقية العامة للتعريفات والتجارة المشهورة باسم جات ١٩٩٤، الوارد بالملحق رقم ١ (ألف) المرفق باتفاقية إنشاء منظمة التجارة العالمية بقولها: «في مفهوم هذا الاتفاق يعتبر مُنْتَجًّا ما، منتج يغرق أي أنه ادخل في تجارة بلد ما، بأقل من قيمته العادلة، إذا كان سعر تصدير المنتج، المصدر من بلد إلى آخر، أقل من السعر الماثل في مجرى التجارة العادلة للمنتج الشابه، حين يوجه للاستهلاك في البلد المصدر».

الاغراق إذن في مفهوم العلاقات التجارية الدولية هو :

⁽¹¹⁾ راجع: المعاهدة المؤسسة للجماعة الاقتصادية الأفريقية الموقعة في أبوجا - بيجيرا
1991.

(٢) أ.د. أحمد جامع - العلاقات الاقتصادية الدولية - دار الثقافة الجامعية ١٩٨٨ ص. ١١٣.

قيام المنتج الاجنبي المصدر للسلعة، ببيعها في سوق الدولة المستوردة بسعر أقل عن سعر بيعها في سوق انتاجها المحلي، أو بسعر أقل من سعر بيع المنتجين المحليين في الدولة المستوردة، لنفس السلعة أو لسلع من نفس النوع، أو بسعر أقل عن سعر بيع المنتجين الاجانب الآخرين لنفس السلعة أو لسلع من نفس النوع، في سوق الدولة المستوردة، لالسبب يرجع الى كفاءة المصدر المغرق، أو أى عامل آخر مؤثر في حالة المقارنة بين الأسعار (ظروف البيع ، الضرائب ، التكاليف وغيرها) واغا بهدف انفراده بسوق الدولة المستوردة، والتخلص من منافسة الغير له، وصولا الى احتكار سوق هذه الدولة.

عوامل معايدة على ممارسة سياسة الاغراق في نطاق التجارة الدولية:

إن ما يساعد على ممارسة سياسة الاغراق أو التمييز السعري في الأسواق العالمية، عدم قائل منعنى الطلب على المنتج المغرق في الأسواق المختلفة للدولة، إذ كلما كان الطلب على سلعة ما، في سوق دولة ما، أقل مرونة كلما أمكن للمنتج الحصول على أسعار أعلى، والعكس صحيح في الأسواق ذات الطلب الأكثر مرونة، حيث يمكن للمنتج الاجنبي طلب الاسعار الاقل ومارسة سياسة الاغراق فيها على نطاق أوسع للتوصل الى احتكارها.

وبناءً على ذلك: فإن مرونة الطلب في الأسواق المختلفة تعد من العوامل المساعدة على ممارسة سياسة الاغراق، حيث يتحمل المستهلك في بلد المنتج المحتكر سعراً مرتفعاً نسبياً، نتيجة لوقوعه تحت عاملين هما:

أ- أن المنتج المغرق قد احتكر السوق المحلي بالفعل، وبالتالي فإن مرونة الطلب بالنسبة للمستهلك تكون منخفضة نسبياً.

ب- وبالتالي فإنه ليس في حاجة إلى ممارسة سياسة الاغراق في أسواقه المحلية، ومن ثم يخرج الاغراق عن نطاق عوامل تحديد السعر بالنسبة لهذا المنتج المحتكر.

هذا في حين أن المستهلك الأجنبي يتمتع بقدر أكبر من المرونة في الطلب بسبب وجود بدائل للسلعة أو السلع المغرقة، ومع ذلك فإن المصدر المغرق قد يكون من مصلحته ممارسة سياسة الاغراق في أحد الأسواق العالمية وصولاً إلى احتكارها^(١) بعد فترة الاغراق الازمة لطرد المنافسين له منها إلا أنه ينبغي عند تحديد وجود الاغراق، أو هامش الاغراق التفرقة بين عدم التمايل في الطلب، في الأسواق العالمية، الذي يرجع إلى اختلاف الأثمان وبين عدم التمايل، الذي يرجع إلى اختلاف أو تغير الأذواق والأنماط الاستهلاكية والعادات والتقاليد القومية، ومستويات الدخل ودرجات المنافسة في كل سوق على حدة، حيث لا يعتبر الأخير من

(١) راجع في نفس المعنى: أ.د. زين العابدين ناصر - ص ١٩٤ مرجع سابق.

العوامل المشار إليها، خلافاً للأول، الذي نعنيه هنا.

الضرر الناشئ عن الاغراق: ينشأ عن الاغراق ثلاثة أنواع من الضرر هي:

أ- ضرر يلحق بالانتاج الوطني المشابه للسلعة المغرقة^(١) (المستوردة) وقد يكون هذا النوع زاحفاً، إذا كان التمييز السعري منخفضاً واستمر لمدة زمنية طويلة كما أنه قد يكون جامحاً، وهنا يشكل الاغراق خطراً على البلد المستورد، وذلك فيما إذا كانت كمية الواردات من السلعة المغرقة كبيرة، وكان التمييز السعري مرتفعاً، وكانت هناك بدائل محلية للسلعة المغرقة ذات اسعار مرتفعة نسبياً، حيث يؤدي الاغراق إلى ضرر حتى بالانتاج الوطني والمنتج المحلي ويتعين على الدولة مكافحته^(٢).

ب- ضرر يلحق بالمنافسة الحرة بين المنتجين الأجانب المصدرين للسلع المشابهة للسلعة المغرقة، في أسواق الدولة أو الدول المستوردة لهذه السلع حيث يتنافى الاغراق مع المنافسة الحرة، من حيث ان تحديد السعر فيها يجب ان يعتمد فقط على معايير التكلفة الفعلية للإنتاج في بلد

(١) عنيت الفقرة قبل الأخيرة من المادة الثانية من الاتفاق الخاص بتطبيق المادة ٦ من اتفاقية الجات، بتحديد مدلول المنتج المشابه بأنه: المنتج المطابق أو المماثل في كل النواحي للمنتج المغرق، أو الذي تكون مواصفاته وثيقة الشبه بمواصفات المنتج موضع النظر (الفرق).

(٢) راجع في نفس المعنى أ.د. زين العابدين ناصر ص ١٩٥ مرجع سابق.

المشأ مضافاً إليها مبلغاً معقولاً مقابل تكاليف الادارة والبيع والتكاليف العامة من نولون وضرائب ورسوم، ومن قدر معقول من الارباح، بحيث يكون سعر السلعة معبراً عن الواقع، ولا ينطوي على أي تحييز، إلا بقدر تفاوت المنتجين في كفاءة الانتاج وقدرتهم على الابتكار. في حين أن الثمن في سياسة الاغراق لا يراعي هذه المعايير، وإنما يعتمد على معايير أخرى يحددها كل منتج مفرقاً بما يتحقق احتكار سوق دولة ما في المدى الذي يحدده.

جـ- ضرر يلحق على المدى البعيد بالمستهلك المحلي في سوق الدولة المستوردة التي تعرضت للاغراق، مثلاً في ارتفاع ثمن السلعة المغرقة وانخفاض جودتها إذ بعد أن يتحقق للمنتج (المصدر) المغرق احتكار سوق هذه الدولة، وطرد كافة المنتجين المنافسين له، فإنه يبدأ في رفع الأسعار، لتعريض مافاته من كسب، خلال مدة ممارسته للاغراق، وقد لا يعني بالجريدة أو التجديد أو الابتكار اعتماداً على احتكاره للسوق، والمتأثر الرئيسي من هذه الممارسات الاحتكارية هو المستهلك آنف البيان.

أنواع الاغراق: يتبع الاغراق إلى ثلاثة أنواع رئيسية هي:

١- الاغراق المستمر (الزاحف أو المتدرج) ويتم تطبيقه من خلال سياسة مستدامة للتمييز السعري بين أسواق الدول المستوردة للسلعة المغرقة، بحيث يتم تخفيض السعر بنسب بسيطة، على فترات زمنية

قصيرة ومتغيرة وذلك وفقا للطاقة الاستيعابية لكل سوق.

٢- الاغراق المتقطع أو العارض: وهو في أصله ذو طبيعة مؤقتة، وينتج غالبا عن تراكم المخزون السلعي لدى منتج ما، حيث يكون هذا المنتج على استعداد لتصديره بأسعار أقل من الأسعار المحلية، تخلص منه وحافظا على سوقه المحلية الرئيسية، على أن يتعادل السعر ثانية بعد التخلص من هذا المخزون وهو في هذه الصورة يشبه تصفية المبيعات التي تجريها المحلات التجارية في نهاية فصول السنة، ونظرا للطبيعة المؤقتة، لهذا النوع، فإنه ينتهي قبل أن يجدب الانتباه إليه، كما أن أثره غالبا يكون محدودا.

٣- الاغراق الهدام: ويعرف بأنه التخفيض في سعر بيع السلعة إلى مادون متوسط تكلفة انتاجها، وقد يكون المقصود منه أن يتم طرد المنتجين المنافسين إلى خارج مجال انتاج هذه السلعة، ليبدأ المنتج الممارس لهذا النوع من الاغراق، بعد ذلك في رفع الأسعار إلى مستويات جديدة تفوق ما كانت عليه من قبيل، وتمكنه من تعريض مالحق به من خسارة، أو مافاته من كسب في سنوات مارسته للاغراق.

والاغراق بهذا المفهوم الأخير، يعد نوعا من الحروب التجارية غير المشروعة^(١) التي لا تلقى التأييد، سواء مارسها المنتج المغرق في

(١) د. جردة عبد الحالق - الاقتصاد الدولي - دار النهضة العربية ١٩٨٦، ص ١٥٧.

عملياته التجارية الداخلية أو في عملياته الخارجية، حيث يساهم مباشرة في تدمير وهم الصناعات الوطنية ذات الكفاءة الأقل (سواء في بلد المنشأ أو في الدولة المستوردة للسلعة المغرقة) وفي الحد من درجة المنافسة الحرة بين المنتجين للسلعة المغرقة أو السلع المشابهة، كما يؤدي وعلى المدى البعيد، على نحو ما رأينا إلى حرمان المستهلك من التمتع بمصادر انتاجية (وتصديرية) عديدة تمده باحتياجاته من السلع المختلفة، ومن إمكانية المفاضلة بينها، على أساس الجودة أو السعر وكل ذلك قد يفقده سيادته على السوق.

شيطان لنجاح سياسة الاغراق: هناك شيطان يجب توفرهما لنجاح سياسة الاغراق هما:

١- القبرة على فصل الأسواق عن بعضها البعض، وذلك بما من شأنه فصل السوق المحلي عن الأسواق الأجنبية، وفصل الأخيرة بعضها عن بعض وذلك حتى يمكن التحكم في سعر السلعة المغرقة، في كل سوق على حدة، والا كان في الامكان شراء السلعة المغرقة، من السوق ذات السعر المنخفض وإعادة تصديرها وبيعها في السوق ذات السعر المرتفع، والتربح من ذلك على حساب المنتج المغرق، بل وهم سياسة الاغراق التي يمارسها.

٢- أن تتفاوت المرونة السعرية في الطلب على السلعة المغرقة، بين السوق المحلي والأسواق الأجنبية المستوردة لها، بل وفي نطاق الأسواق

المستوردة وذلك بمعنى: تمعن الطلب الخارجي على السلعة المغرقة ببرونة سعرية أعلى من الطلب المحلي عليها، بل وتقعه بنفس المرونة في نطاق الاسواق الخارجية المستوردة من سوق إلى آخر، حتى إذا ما استطاع المصدر المغرق للسوق الاجنبي، أن يقضى على المنافسة الحرة له في أحد الاسواق ويحقق لنفسه احتكارها، أمكنه رفع ثمن السلعة وتحقيق الارباح التي يريدها.

سياسة الاغراق بين المنتجين، والمستهلكين، في الدولة المستوردة:

لقد تزايدت في السنوات الأخيرة، شكوك الصناعات الوطنية المنافسة للواردات، من سياسة الاغراق التي يمارسها المنتجون الاجانب للواردات المنافسة وذلك على مستوى الدول الصناعية المتقدمة والدول النامية على حد سواء، حيث تشعر الصناعات الوطنية خاصة الاقل كفاءة، أن ممارسة المنتج الاجنبي الاكثر كفاءة لسياسة الاغراق، تضع المنتج المحلي في مواجهة منافسة غير متكافئة، وقد يتولد هذا الشعور كذلك، لدى المصدرین الاجانب لسوق دولة معينة، إذا مارس احدهم سياسة الاغراق ضد الباقيين، لذا: يكون من مصلحة المنتج المحلي طلب الحماية من حكومته، وقد يكون من مصلحة طرف ثالث هو المصدر الاجنبي للسلعة المشابهة أن يتدخل في إجراءات التحقيق بل وفي طلب الحماية كذلك من سلطات الدولة المستوردة التي تتعرض سوقها للاغراق، وسوف يأتي مزيد من التفصيل عن التدخل المشار اليه عند تناولنا

للاغراق في إطار اتفاقيات الجات.

والأمر على خلاف ذلك بالنسبة للمتهلكين في الدولة المستوردة للسلعة المفرقة، أثناء سنوات ممارسة الاغراق، حيث يستفيدون بالسعر المنخفض للسلعة المفرقة، عما لوقام المصدر بتوحيد أسعارها في مختلف الأسواق وفي خلال الفترة المشار إليها، يمكن أن نلحظ تعارضًا بين مصالح المنتجين، والمستهلكين المحليين في أسواق الدولة المستوردة، غير أن الضرر واقع لأصحابها معاً وبالاقتصاد القومي للدولة المستوردة بعد أن يتحقق للمصدر الأجنبي المفرق احتكار سوقها.

حيث قد يضطر المنتج المحلي ازاء سياسة الاغراق التي مارسها ضده المصدر الأجنبي المفرق إلى التحول من وجوه استخدام يتمتع فيها مشروعه بميزة نسبية إلى وجوه استخدام أخرى قد لا يتمتع فيها مشروعه بنفس الميزات النسبية، وقد يضطر إلى التوقف كلياً أو جزئياً عن الانتاج، أو إلى الخروج من مجال انتاج السلعة المفرقة.

وكذا الحال بالنسبة للمستهلك في سوق الدولة المستوردة المفرقة فإنه وبعد سنوات ممارسة الاغراق سوف يتعرض لمخاطر الاحتكار متمثلة في ارتفاع السعر وإنخفاض الجودة، وفقدان سيادته على السوق، وربما انخفاض ذوق الاستهلاك لديه.

الفصل الثاني

الاغراق في إطار الاتفاقية العامة للتعريفات والتجارة (جات)

توضيحة:

لنتفق منذ البداية أن الوثيقة الختامية المتضمنة نتائج جولة أوروپوای للمفاوضات التجارية متعددة الاطراف، ليست كل اتفاقية جات ١٩٩٤ وإنما هي جزء منها.

واما الجزء الآخر فانه يتمثل في الاحكام الواردة في الاتفاقية العامة للتعريفات والتجارة، الموقعة في ٣٠ اكتوبر ١٩٤٧، والملحقة بالوثيقة الختامية المعتمدة، في اختتام الدورة الثانية للجنة التحضيرية المؤتمرة الأمم المتحدة للتجارة والعملة، وذلك بما يعني:

أن اتفاقية جات ١٩٤٧ تشكل جزءاً رئيسياً من اتفاقية جات ١٩٩٤^(١)، اذا اتفقنا على ذلك فاننا نقول:

١- ان سياسة الاغراق لا يتصور ممارستها إلا من جانب الشركات الكبرى أو الحكومات القادرة على تحقيق الاحتكار في أسواقها

(١) راجع المادة الأولى فقرة (أ) من الاتفاقية العامة للتعريفات والتجارة المشهورة باسم جات ١٩٩٤ الواردة باللحق رقم (١) ألف من وثيقة جولة أوروپوای.

الداخلية، وعلى تحمل أعباء المنافسة الاحتكارية في الأسواق الخارجية.

٢- ومن هذا المنطلق فإن الاهتمام بالاغراق، كنوع من التصرفات الاحتكارية لبعض المنتجين في الأسواق الدولية، وكذا الاهتمام بإجراءات ووسائل مكافحته كنوع من القيد على حرية التجارة الدولية، أو كنوع من السياسات التجارية الحمائية للدول المستوردة التي تتعرض أسواقها لعمليات اغراق، هذا الاهتمام بدأ يتزايد في النصف الثاني من سبعينيات القرن العشرين، منذ جولتي مفاوضات كينيدي ١٩٦٧ وطوكيو ١٩٧٩ حول الاتفاques التجارية متعددة الأطراف التي انتهت إليها فيما بعد الوثيقة الختامية المتضمنة نتائج جولة أورووجواي آنفه الذكر حيث انتهت جولة كينيدي المشار إليها، إلى اقرار بعض القواعد المتعلقة بالاغراق واجراءات مكافحته، ثم أعيد تنقيح هذه القواعد في جولة طوكيو.

٣- وقد أكملت هذه القواعد وتنقيحاتها ما كانت المادة السادسة من الاتفاقية العامة للتعريفات والتجارة المعروفة باسم جات ١٩٤٧ تنص عليه في شأن الاغراق، بوصفه عائقاً أمام حرية التجارة الدولية.

٤- وتعد القواعد الجديدة وتنقيحاتها، والتي تم اقرارها من جانب الدول الأعضاء في اتفاقية جات ١٩٤٧، في جولتي مفاوضات كينيدي وطوكيو المشار إليها ضرورة لمواجهة ما استحدث من ممارسات معيبة لحركة التجارة الدولية، سواء من جانب الحكومات، أو الشركات الكبرى الاحتكارية.

٥- وقد تضمن الملحق رقم (١١) ألف الخاص بالاتفاقات التجارية متعددة الاطراف بشأن التجارة في السلع، المرفق باتفاقية إنشاء منظمة التجارة العالمية، اتفاقاً بشأن تطبيق المادة السادسة من الاتفاقية العامة للتعريفات والتجارة المشهورة باسم جات ١٩٩٤ (يلاحظ ان المادة السادسة المشار إليها، كما ذكرنا من قبل تتضمن النص الأصلي من جات ١٩٤٧، علامة على ماتم اقراره من قواعد ومن تنقيحات لها بشأن الاغراق في جولتها مفاوضات كينيدي وطوكيو).

٦- ويجب ملاحظة أن الوثيقة التفسيرية العامة للملحق رقم (١١) ألف المشار إليه تنص على أنه: «إذا حدث تعارض بين حكم في الاتفاقية العامة للتعريفات والتجارة ١٩٩٤، وحكم في اتفاقية أخرى في الملحق رقم (١١) ألف المرفق باتفاقية إنشاء منظمة التجارة العالمية، تكون الحجية للحكم الوارد في الاتفاقية الأخرى في حدود التعارض بين النصين».

٧- ومن شأن ورود هذا النص في الوثيقة التفسيرية المشار إليها، أن الاغراق في ظل اتفاقية إنشاء منظمة التجارة العالمية، والاتفاقات الملحقة بها تحكمه النصوص التالية:

أ- نص المادة السادسة من الاتفاقية العامة للتعريفات والتجارة الأصلية المعروفة باسم جات ١٩٤٧، علامة على ماتم اقراره من الدول الاعضاء فيها من قواعد جديدة، ومن تنقيحات لهذه القواعد في جولتها

مفاوضات كينيدي وطوكيو عامي ١٩٦٧ ، ١٩٧٩ ، التي صارت فيما بعد نص المادة السادسة من الاتفاقيات التجارية متعددة الاطراف في شأن التجارة في السلع والمشهورة باسم جات ١٩٩٤ .

بــ الاتفاق بشأن تطبيق المادة السادسة المشار إليها، الذي تضمنه الملحق رقم (١) ألف المرفق باتفاقية إنشاء منظمة التجارة العالمية.

جــ وفي حالة التعارض بين نص المادة السادسة المشار إليها، ونص الاتفاق اللاحق بشأن تطبيقها، تكون الحجية للحكم الوارد في الاتفاق اللاحق في حدود التعارض بين النصين.

الاغراق بين جات ١٩٤٧ وجات ١٩٩٤ : لقد تناولت المادة السادسة المشار إليها، وما ألق بها من قرaud مكافحة الاغراق في جولتي مفاوضات كينيدي وطوكيو، مشكلة الاغراق من حيث مفهومه وشروط وجوده واجراءات مكافحته على النحو التالي:

أــ ألقت على عاتق الدولة التي تدعي وجود حالة اغراق لأسوقها عبء اقامة الدليل، أو اثبات دعواها، وفقا لاجراءات تشريعها الداخلي، ولمفهوم الاغراق كما حدده قرaud جولتي كينيدي وطوكيو من حيث كونه عبارة عن: «انخفاض سعر تصدير السلعة المفرقة إلى سوق الدولة المدعية، عن أسعار التصدير إلى أسواق الدول الأخرى، أو عن نفقة انتاجها .

بـ- كما ألقت كذلك على عاتق الدولة المدعية، عبء اثبات أن الاغراق قد أحدث ضررا، أو هدد بحدوث ضرر جسيم، لأحد فروع الانتاج الوطني لديها في أحد مجالات الانتاج بها، وذلك بما من شأنه انتفاء هذا الشرط فيما لو اقتصر الضرر على مشروع واحد معين في أحد مجالات الانتاج.

جـ- اشترطت ضرورة وجود علاقة سببية بين الاغراق والضرر الذي لحق بانتاج الدولة المدعية، وذلك بما لا يقتضي، أن يكون الاغراق هو السبب الرئيسي للضرر، بل يكفي أن يكون من بين أسبابه المعتبرة.

دـ- عدم السماح للدولة المدعية، بأن تتخذ أية وسائل لمكافحة الاغراق المدعى به بغير دعوه، قبل اللجوء إلى سلطات الجهات المختصة، واجراء هذه السلطات للتحقيقات اللازمة، بما تستوجبه من النظر في أدلة اثبات الاغراق المدعى به ودفعه ودفع المتぬك المغرق، ومن التتحقق من وجود علاقة السببية، بين الاغراق في حالة تحقق وجوده، والضرر الناشئ عنه، وتقدير مقدار الضرر، ثم اصدار تقرير في مدة لا تتجاوز السنة من بدء التحقيق، أما برفض سلطات الجهات المختصة، التي باشرت التحقيق، لدعوى الاغراق، أو بأحقية الدولة المدعية فيما ادعته، ومن ثم أحقيتها في اتخاذ اجراءات لمكافحته^(١).

(١) رابع في نفس المعنى أ.د. سيد عبد المولى - التشريعات الاقتصادية - دار النهضة العربية ١٩٩٢ - ص ٣٠٢ - ٣٠٤.

اجراءات مكافحة الاغراق:

ولكن ما هي هذه الاجراءات، وهل هناك اجراءات محددة نصت عليها اتفاقية الجات، أم أن لكل دولة يثبت ممارسة الاغراق في اسواقها المحلية، أن تتخذ ماتراه مناسباً لمكافحته من اجراءات؟، وقبل أن نرى اجراءات مكافحة الاغراق التي أوردها الاتفاق الخاص بتطبيق المادة السادسة آنف الذكر، نرى أنه من المناسب الوقوف على الاجراءات التي تطبقها الولايات المتحدة الأمريكية لمكافحة الاغراق، بوصفها من أشد أنصار سياسة الحرية التجارية، وباعتبار ان الاغراق وما يتبعه من اجراءات لمكافحته يشكل عائقاً أو قيداً على حرية التجارة الدولية.

اجراءات مكافحة الاغراق في القانون الأمريكي^(١):

لقد صدر في الولايات المتحدة الأمريكية عام ١٩٢١ قانون خاص بمحاربة الاغراق، ويقتضي هذا القانون بصرح للجنة التجارة الدولية الأمريكية، أن تتحرى عن ممارسات الاغراق، وأن توصي باتخاذ الاجراءات المناسبة، فإذا وجدت اللجنة، أن المنشأة أو المنشآت المحلية، أصبحت بأضرار جوهرية من جراء الاغراق، فإنه يمكنها أن تتقدم للخزانة الأمريكية، بتوصية لفرض رسوم خاصة، تعتبر بمثابة اجراء انتقامي. ويعتبر فرض الرسوم، وتحديد المخصص، لمواجهة الاغراق، وغيرها من

(١) راجع چان س هوجيندرون، ويلسون ب براؤن -الاقتصاد الدولي الحديث- ص ٦٠٠. مرجع سابق.

الجزاءات من الأمور الشائعة، استناداً إلى القانون الأمريكي المشار إليه.

وفي الولايات المتحدة الأمريكية تفرض رسوم لمكافحة الاغراق في أحدي حالتين:

أ- إذا حكمت وزارة التجارة أن المنتجات الأجنبية، تباع فعلاً بسعر يقل عن السعر العادل، والسعر العادل هو: سعر البيع في سوق المنشأ المصدرة للسلعة.

ب- إذا قررت لجنة التجارة الدولية الأمريكية، إن الصناعة المحلية تتعرض أو ستتعرض لأضرار اقتصادية نتيجة لعملية الاغراق.

وإلى جانب رسوم لمكافحة الاغراق فإن الولايات المتحدة الأمريكية قد تتخذ إجراء آخر لمكافحته وهو: فرض نظام السعر المرجعي، أو أسلوب الحد الأدنى للأسعار وفي هذا النظام: تحدد وزارة التجارة الأمريكية سعراً للسلعة أو السلع المغرقة للسوق الأمريكية، على أساس تكلفة الإنتاج الكفء، بحيث يتم تعديله كل ثلاثة شهور، ليعكس التغير المستمر في تكلفة الإنتاج، فإذا قلَّ (انخفض) سعر استيراد السلعة عن السعر المرجعي المشار إليه، كان لوزارة التجارة الأمريكية أن تبدأ التحقيق في وجود الاغراق من عدمه وأن توصي باتخاذ الإجراء المناسب لمكافحته^(١).

(١) چون هدسون، مارك هرندر - العلاقات الاقتصادية الدولية - ترجمة د. طه منصور، د. محمد عبد الصبور - دار المريخ ١٩٨٧ ص ٤٥٧ وما بعدها.

**معالجة الاغراق في إطار اتفاق تطبيق المادة السادسة
من الاتفاقية العامة للتعريفات والتجارة المشهورة باسم جات ١٩٩٤**

يحتوى الاتفاق الماثل على ثمانية عشر مادة موزعة على ثلاثة أجزاء، وعلى ملحقين، وسوف نعني الآن بتقديم دراسة تحليلية لكل بند من بنود الاتفاق لاستخلاص اهم ما شتملت عليه من قواعد وأحكام فى شأن الاغراق.

المبادئ العامة:

أورد الاتفاق الماثل فى مادته الأولى عدداً من المبادئ العامة حيث وضعت هذه المادة ثلاثة شروط، لتطبيق الدولة المتضررة من الاغراق، لإجراءات مكافحته، كما أوردت قاعدة عامة تحكم تطبيق المادة السادسة المشار إليها وذلك على النحو التالي:

**أولاً: شروط تطبيق إجراءات مكافحة الاغراق التي أوردها المادة
الماثلة :**

أ- لا تطبق إجراءات مكافحة الاغراق إلا في الظروف المنصوص عليها في المادة السادسة من اتفاقية جات ١٩٩٤، وقد سبق أن ذكرنا أن هذه المادة قد حددت مفهوم (مدلول) الاغراق، وألقت على عاتق الدولة المدعية لمارسته في أسواقها، عبء اثباته وفقاً لهذا المفهوم، وعمر اثباتات الضرر الناشئ عنه، وقيام علاقة السببية بينه وبين الضرر الناتج

عنه، كما عنيت كذلك بابراز نوع الضرر المقصود، وبهمنا هنا أن نذكر مفهوم الاغراق ونوع الضرر:

أما مفهومه فهو: انخفاض سعر تصدير السلعة المفرقة إلى سوق الدولة المدعية عن أسعار التصدير إلى أسواق الدول الأخرى، أو عن نفقة انتاجها.

وأما الضرر المقصود فهو: الضرر الجسيم الذي يلحق بأحد فروع الانتاج الوطني للدولة المدعية، دون ذلك الضرر الذي يقتصر على أحد مشروعات الانتاج فيها، أو الضرر غير الجسيم الذي قد ينتج عن الانخفاض البسيط لسعر السلعة المستوردة، عن مشيلتها الوطنية، والناشئ عن كفاءة المنتج الأجنبي عن الوطني.

بـ- كما يشترط كذلك: ألا تطبق إجراءات مكافحة الاغراق إلا بعد بدء التحقيقات بشأنه، بما تستوجبه هذه التحقيقات من سماع دفاع ودفع الطرف المتضرر والطرف المفرق، وأى طرف ثالث إن وجد.

ولنا أن نتساءل عن كنه الجهة التي تتولى هذه التحقيقات، والقواعد التي تحكمها، وهل تتولاها جهة داخلية في الدولة المدعية، ووفقا لقوانينها، أم تتولاها منظمة التجارة العالمية، وفقا لأحكام الاتفاق المخاص بتطبيق المادة السادسة المائل؟

ولننتظر قليلا في الإجابة عن الشق الثاني من هذا التساؤل، بيد

أن لنا أن نقول: بأنه ليس في نصوص الاتفاق المائيل بشأن تطبيق المادة السادسة، ما يمنع الدولة المدعية، من بدء إجراءات التحقيق وفقاً لتشريعاتها الوطنية، شريطة عدم مخالفه أحكام الاتفاق المائيل.

جـــ وأخيراً فإنه يشترط أن تتم التحقيقات المشار إليها وفقاً لاحكام الاتفاق المائيل والتي سيأتي بيانها مستقبلاً.

ثانياً: القاعدة العامة التي تحكم تطبيق المادة السادسة من جات ١٩٩٤:

أما القاعدة العامة التي أوردتها المادة الأولى من الاتفاق المائيل بشأن تطبيق المادة السادسة من اتفاقية جات ١٩٩٤ فهي: «أن النصوص التي أوردها الاتفاق المائيل تحكم تطبيق المادة السادسة، بقدر ما يتخذ من إجراء مابقتضى تشريعات أو، لوائح مكافحة الاغراق» وذلك بما يعني:

أـــ أنه وإن كانت المادة السادسة المشار إليها، قد حددت مدلول الاغراق وشروط وجوده، وإجراءات اتخاذ وسائل مكافحته، وذلك على النحو السابق بيانه، إلا أنه وكقاعدة عامة، فإن تطبيق المادة السادسة المشار إليها، محكم بالقواعد الواردة بشأن تطبيقها في الاتفاق المائيل، وذلك في حدود ما تتخذه كل دولة عضو، في منظمة التجارة العالمية من إجراءات بمقتضى تشريعات أو لوائح مكافحة الاغراق لديها، وذلك بما من مقتضاه:

ب- أنه لا يجوز لأية جهة استحداث قواعد جديدة بشأن الاغراق، كما لا يجوز لأية جهة الخروج على ما أورده الاتفاق الماثل من قواعد في شأن اثباته ومكافحته، أو تطبيق المادة السادسة بالمخالفة لقواعد وأحكامه.

ج- ان تطبق احكام الاتفاق المأثيل بالنسبة لكل دولة عضو يقتصر فقط على ماتتخذه من اجراءات او وسائل لمكافحة الاغراق، بحيث لا تتلزم بتطبيق جميع معاورد في الاتفاق من قواعد وأحكام واجراءات ووسائل للمكافحة، فلو أن الدولة المعنية اقتصرت مثلاً على قبول التعهدات السعرية من جانب المصدر المغرق فانها يجوز لها وقف او إنهاء باقي اجراءات المكافحة وعدم فرض رسوم مؤقتة او تعويضية، حيث لا تتلزم بموجب احكام هذا الاتفاق، بمواصلة او اتخاذ كل معاورد فيه من اجراءات او وسائل، مادامت قد تلقت مثلاً تعهدات تطوعية مرضية من جانب المصدر المغرق، بمراجعة أسعاره، او وقف صادراته اليها بأسعار اغراق وحصل لديها اكتناع بأن هذه التعهدات كافية، لازالة الآثار الضارة للاغراق لديها.

تحديد وجود الاغراق بمقتضى المادة الثانية من الاتفاق المأثير:

عنيت المادة الثانية من الاتفاق المأتمل، وهي في سبيل تحديدها
لوجود الاغراق بخمسة أمور جوهرية هي:

- ١- تحديد مفهوم الاغراق في ظروف التجارة العادلة.
- ٢- طريقة تحديد هامش الاغراق في ظروف التجارة غير العادلة.
- ٣- أسس حساب تكلفة السلعة المغرقة.
- ٤- القواعد التي تحكم المقارنة المنصفة بين الأسعار.
- ٥- تحديد الاغراق عند تصدير السلعة من طرف وسيط، خلاف بلد المنشأ.

وسوف نلقى مزيداً من الضوء على كل واحد من هذه الأمور على النحو التالي:

أولاً: تحديد مفهوم الاغراق في ظروف التجارة العادلة:

حيث حددته المادة المائة بكونه: «ادخال المنتج المغرق في تجارة بلد ما، بأقل من قيمته العادلة اذا كان سعر تصديره، أقل من السعر المائلي في ظروف التجارة العادلة للمنتج الشابه، حين يوجه للاستهلاك في البلد المصدر»، وبهمنا ان نقف من هذا المفهوم على ثلاثة أمور هي:

- أ- القيمة العادلة (العادلة) للمنتج المغرق وهي وفقاً للمفهوم المتقدم للاغراق عبارة عن: سعر المنتج المغرق حين يوجه للاستهلاك في ظروف التجارة العادلة في بلد المنشأ.
- ب- ظروف التجارة العادلة وهي: الأحوال التي لاتعوق التجارة فيها أية اجراءات أو ظروف استثنائية مثل الحروب، والكوارث

الطبيعية، انهيار الأسواق المالية، التحديد الجبرى للاسعار، احتكار الدولة للإنتاج أو للتوزيع، وبالجملة كل ما يمكن من قيام المنافسة الحرة.

جـ- المنتج المشابه: وقد عنيت الفقرة قبل الاخيرة من المادة الثالثة بتحديد مدلول المنتج المشابه بأنه: المنتج المطابق أو الماثل من كل النواحي للمنتج المغرق، أو الذى تكون مواصفاته وثيقة الشبه بمواصفات المنتج موضوع النظر (المغرق).

ثانياً: طريقة تحديد هامش الاغراق في ظروف التجارة غير العادلة:

وفي سبيل ذلك حصرت الفقرة الثانية من المادة الثالثة ظروف التجارة غير العادلة في:

أـ- انعدام المبيعات لمنتج مشابه للمنتج المغرق في مجرى التجارة العادلة في السوق المحلي للبلد المصدر.

بـ- استحالة المقارنة الصحيحة بين اسعار بيع المنتج المغرق والمنتج المشابه في السوق المحلي للبلد المصدر (بلد المنشأ) بسبب الوضع الخاص لهذه السلع أو انخفاض حجم المبيعات منها في بلد المنشأ، بحيث لا يعبر السعر في بلد المنشأ عن حقيقة السعر العادل لمنتج المغرق.

وفي هاتين الحالتين يتحدد هامش الاغراق عن طريق المقارنة بسعر مقابل لمنتج مشابه، عند تصديره لبلد ثالث مناسب، وعندئذ يشترط:

أن يكون هذا السعر معبرا عن الواقع، أى شاملًا: تكلفة الانتاج في بلد المنشأ - زائد قدر معقول مقابل تكاليف الادارة والبيع والتكاليف العامة ونسبة من الأرباح.

ثالثاً: أسس حساب تكلفة السلعة المغرقة :

حددت المادة الثانية من الاتفاق بشأن تطبيق المادة السادسة من جات ١٩٩٤ ثلاثة أسس لحساب تكلفة السلعة المغرقة على النحو التالي:

١- على أساس السجلات التي يحتفظ بها المصدر أو المنتج المغرق، بشرط أن تكون هذه السجلات متفقة مع مبادئ المحاسبة المقبولة عموما في البلد المصدر للسلعة، وأن تعكس بشكل معقول التكاليف المرتبطة بانتاج وبيع هذه السلعة.

٢- وبالنسبة لمقدار تكاليف الادارة والبيع والتكاليف العامة ونسبة الأرباح فإن المادة الثانية الماثلة من الاتفاق الماثل، قد فرقت في أساس احتسابها بين ما إذا كان من الممكن تحديدها أم لا، وفي الحالة الأولى تحسب على أساس: البيانات الفعلية المتعلقة بالانتاج والبيع في مجرى التجارة العادية، للمنتج المشابه من جانب المصدر أو المنتج طرف التحقيق. أما إذا كان من غير الممكن تحديد مقدار هذه التكاليف، على الأساس السابق، فإنه يمكن تحديدها وفقا لأسس فرعية ثلاثة هي:

أ- المبالغ الفعلية التي تحملها المصدر، أو حصل عليها المنتج المعنى، بالنسبة لانتاج وبيع في السوق المحلي لبلد المنشأ، في نفس الفتنة العامة من المنتجات.

ب- المتوسط المرجع للمبالغ الفعلية، التي يتحملها المصدرون أو المنتجون الآخرون الخاضعون للتحقيق، بالنسبة لانتاج وبيع منتج مشابه في السوق المحلي لبلد المنشأ.

ج- أي أسلوب معقول آخر، بشرط الا يتتجاوز مبلغ الربح المتحقق بهذه الطريقة، الارباح التي يتحققها عادة المصدرون أو المنتجون الآخرون من بيع منتجات من نفس الفتنة العامة في السوق المحلي لبلد المنشأ.

٣- أما الأساس الثالث فإنه: حيثما لا يكون هناك سعر تصدير، أو حيثما يبدو للسلطات المعنية بالتحقيق، أن سعر التصدير لا يوثق فيه، بسبب ترتيب مشاركة أو ترتيب تعويضي بين المصدر المستورد، أو طرف ثالث، فإنه يجوز استنباط سعر التصدير، على أساس السعر المبني على جميع المنتجات المستوردة لأول مرة إلى مشتري مستقل، فإذا لم تكن المنتجات قد أعيد بيعها إلى مشتري مستقل، أو لم يعد بيعها بالشروط التي استوردت بها، يتم تحديد التكلفة على أساس معقول تحدده السلطات التي تباشر التحقيق.

**رابعاً: القواعد التي تحكم المقارنة المنصفة بين سعر التصدير
والقيمة الطبيعية (تكلفة الانتاج) :**

حددت المادة الثانية من الاتفاق المأتمل، قواعد اجراء المقارنة المشار
اليها على النحو التالي:

- ١- ان تجري هذه المقارنة على نفس المستوى التجارى، أى
مستوى ماقبل المصنع عادة وبالنسبة لمبيعات قمت قرب نفس الفترة بقدر
الامكان.
- ٢- ان تراعى على النحو الملائم فى كل حالة على حدة، الاختلافات
التي تؤثر على قابلية الاسعار للمقارنة ومنها: الاختلافات فى شروط
وأحكام البيع، والضرائب والمستويات التجارية والكميات المباعة،
والمواصفات المادية للسلعة، وأى اختلافات اخرى يتضح أنها تؤثر على
قابلية الاسعار للمقارنة المنصفة.
- ٣- فاذا لم يكن هناك سعر تصدير، أو اتضح لسلطات التحقيق
المعنية أن سعر التصدير لا يوثق فيه بسبب ترتيب مشاركة أو ترتيب
تعويضى بين المصدر والمستورد أو طرف ثالث، فإنه تراعى التكاليف
(ومنها الرسوم والضرائب) التي تم تحصيلها فيما بين التوريد واعادة
البيع، والارباح التي تحققت.
- ٤- وحينما تتطلب المقارنة المنصفة بين سعر التصدير وتكلفة

الانتاج، تحويلاً للعملات، فإنه يستخدم في هذا التحويل سعر الصرف في زمن البيع (وهو عادة تاريخ العقد أو أمر الشراء أو تأكيد أمر الشراء، أو تاريخ الفاتورة) على أن يستخدم سعر صرف الآجل، حين يرتبط بيع عملة أجنبية في سوق الآجل ارتباطاً مباشراً ببيع الصادرات. وعندئذ:

تغفل التقلبات في سعر الصرف، وتسمح السلطات للمصدرين عند التحقيق، بستين يوماً على الأقل لتعديل أسعار تصديرهم، لمواومة التحركات المستمرة في أسعار الصرف أثناء فترة التحقيق.

٥- وقد وضعت الفقرة الرابعة من المادة الشانية المائة أساساً لتحديد وجود هوامش أغرار اثناء مرحلة التحقيق هما:

أ- تحديد هذه الهوامش على أساس مقارنة متوسط القيمة العادلة المرجح للسلعة بمتوسط الأسعار المرجح لكل صفقات التصدير المائلة.

ب- أو عن طريق مقارنة القيمة الطبيعية (تكلفة الانتاج) بأسعار التصدير في كل صنفية على حدة.

خامساً: تحديد الأغرار عند تصدير السلعة المغرقة من طرف وسيط خلاف بلد المنشأ:

أوضحت الفقرة الخامسة من المادة الشانية المائة أنه حيثما لا تكون السلع المغرقة مستوردة مباشرة من بلد المنشأ، وإنما صدرها بلد وسيط إلى

العضو المستورد، فان تحديد هامش الاغراق في هذه الحالة يتم عن طريق مقارنة السعر الذي تباع به نفس السلعة في البلد الوسيط المصدر إلى العضو المستورد، بسعرها في بلد المنشأ.

تحديد الضرر (الأدلة - الواقع - الشروط - الآثار) :

بمقتضى بنود المادة الثالثة من الاتفاق حددت المادة المائة الضرر الناشئ عن الاغراق وفقا للاعتبارات والشروط التالية:

١- حتى يمكن تحديداً لضرر الناشئ عن الاغراق، لابد من توفر دليل ايجابي عليه.

٢- ويكتن التوصل إلى هذا الدليل من خلال تحقيق موضوعي من قبل السلطات الداخلية.

٣- يشتمل التحقيق الموضوعي على جانبين هما:

أ- حجم واردات الاغراق وأثرها على الأسعار في السوق المحلي للمنتجات المائية وما إذا كانت هناك زيادة كبيرة في الواردات المفرقة، سواء من حيث حجمها المطلق أو بالنسبة للإنتاج المحلي أو للاستهلاك الكلي في سوق الدولة المستوردة.

ب- الأثر اللاحق لهذه الواردات المفرقة على المنتجين المحليين للسلع المائية لتلك الواردات وما إذا كان قد حدث تخفيض كبير، في

سعر الواردات المغرقة بالمقارنة بسعر المنتجات المشابهة في سوق الدولة المستوردة، أو ما إذا كان من شأن هذه الواردات المغرقة أن تؤدي بأي شكل آخر إلى تقليل الأسعار، أو وقف زيادات كانت ستحدث في الأسعار لو لا وجودها. وبالجملة:

فإن بحث أثر الواردات المغرقة على الصناعة المحلية المعنية، يجب أن يشتمل على تقييم لكل العوامل والمؤشرات الاقتصادية ذات الصلة، التي تؤثر على حالة الصناعة، بما فيها الانخفاض الفعلى والمحتمل في: المبيعات ، أو الارباح، أو الناتج، أو النصيب من السوق، أو الانتاجية، أو عائد الاستثمار، أو الاستغلال الأمثل للطاقات، والعوامل التي تؤثر على الأسعار المحلية، وحجم هامش الاغراق، والأثار السلبية الفعلية أو المحتملة على التدفق النقدي، والمخزون، والعمالة، والاجور، والنمو، والقدرة على تجميع رءوس الأموال أو الاستثمارات وغيرها ذلك من المؤشرات على الصناعة المحلية.

٤- فرقت المادة المائلة في تحديد ضرر الاغراق على الصناعة المحلية في سوق الدولة المستوردة، بين الضرر المباشر، والتهديد باحداث ضرر مادى لصناعة محلية قائمة، أو تأخير مادى في اقامة هذه الصناعة.

وبينما اشتهرت تحديد الضرر المادى المباشر مجرد توافر دليل ايجابى عليه يمكن اقامته من خلال التحقيق الموضوعى، فإن الفقرة

السابعة من المادة الماثلة قد تشددت في اثبات التهديد باحداث الضرر، حيث اشترطت ان يستند تحديد التهديد بوجود الضرر المادى على وقائع وليس على مجرد مزاعم أو تكهنات أو إمكانية بعيدة، مع وجوب تحديد الظروف التي يمكن أن تخلق وضعا قد يسبب فيه الاغراق ضررا متوقعا ووشيكا.

٥ - وبالجملة فان أيها من العوامل المنشئة للضرر، سواء في ذلك الضرر المادى المباشر أو التهديد بحدوث الضرر، لا يمثل بذاته مؤشرا حاسما على وقوع الضرر، إلا أن هذه العوامل في مجدها أو في معظمها قد تكون هذا المؤشر الحاسم.

تعريف الصناعة المحلية :

لأغراض بدء التحقيق في وجود أي اغراق مدعى به قدمت المادة الرابعة تعريفا للصناعة المحلية، التي ستأخذ فيما بعد صفة المدعى في أي تحقيق بوجود الاغراق وقد عرفتها الفقرة الاولى من المادة الماثلة بقولها: «يشير تعريف الصناعة المحلية إلى المنتجين المحليين للمنتجات الماثلة في مجدهم، أو الذين يشكلون مجموع انتاجهم من السلعة الماثلة لسلعة الاغراق القدر الاكبر في اجمالي الانتاج المحلي من هذه السلعة، ثم قدمت هذه المادة بعض الاعتبارات التي يمكن ان يشير تعريف الصناعة المحلية عند توافقها الى مدلولات اخرى خلاف ما تقدم.

بدء التحقيق:

وقد تناولت المادة الخامسة بداء التحقيق في وجود أي اغراق مدعى به ودرجته وأثره، ويمكننا الوقوف خلال مرحلة بدأ التحقيق المشار إليها على سبع معالم جوهرية أوردها هذه المادة.

١- تتولى التحقيق في وجود أي اغراق مدعى به، السلطات المحلية المختصة في البلد المستورد الذي تتعرض أسواقه للاغراق المدعى به.

٢- لا يبدأ التحقيق إلا بناء على طلب مكتوب موثق من الصناعة المحلية أو باسمها مشفوعا بما يلى:

أ- أدلة على الاغراق المدعى به.

ب- بيان الضرر وقيام علاقة السببية بينه وبين الواردات المفرقة.

٣- ينبغي أن يحتوى هذا الطلب على البيانات والمعلومات الكافية حول الأمور الآتية:

أ- شخصية الطالب أو الطالبين ووصفا لحجم وقيمة انتاجه من الانتاج المحلي للمنتج المشابه.

ب- وصفا كاملا للمنتج المدعى اغراقه واسم بلد المنشأ أو التصدير وشخصية كل مصدر أو منتج أجنبي معروف وقائمة

بالمستوردين المعروفين للمنتج المعنى.

جـ- معلومات عن السعر الذى يباع به المنتج المعنى حين يوجه للاستهلاك المحلي فى بلد المنشأ أو التصدير.

دـ- معلومات عن تطور حجم الواردات المفرقة، وأثرها على أسعار المنتج المحلى المشابه وعلى الصناعة المحلية.

٤ـ و كاجراءات شكلية فان السلطات المعنية قبل أن تبدأ التحقيق، لابد وأن تبحث دقة وكفاية الاadle المقدمة فى الطلب لتحديد ما إذا كان هناك مبرر لبدء التحقيق أم لا، كما ينبغي عليها كذلك قبل بدء التحقيق:

أـ- بحث درجة تأييد أو معارضة منتجى المنتج المشابه، حتى يكون فى إمكانها تحديد ما اذا كان الطلب قد قدم من الصناعة المحلية أو باسمها، ويعتبر الطلب كذلك: إذا أيده منتجون محليون يشكل مجموع انتاجهم اكثرا من خمسين فى المائة من اجمالى الانتاج المحلى للمنتج المائل. على أنه لا يجرز بدء التحقيق حين لا يمثل المنتجون المحليون المزيدون للطلب صراحة أقل من ٢٥٪ من اجمالى الصناعة المحلية من المنتج المائل.

بـ- تحاشى أى اعلان عن طلب بدء التحقيق، مالم يكن هناك قرار فعلى ببدئه.

ج- اخطار حكومة المصدر المعنى بممارسة الاغراق.

٥- للسلطات المعنية في البلد الذي تمارس سياسة الاغراق ضد اسواقه، أن تقرر من تلقا، نفسها، اذا لاحظت وجود اغراق ما، أن تقرر بدء التحقيق، دون أن تتلقى طلبا مكتوبا من الصناعة المحلية أو باسمها، ويجب في هذه الحالة: أن تتوافر لديها أدلة كافية عن الاغراق، والضرر، وعلاقة السببية على النحو السابق بيانه.

٦- وبالنسبة لوعييد بدء التحقيق واستكمال التحقيقات حول الاغراق، فإنه يجب أن يبدأ في موعد لا يزيد عن اقرب موعد يمكن فيه تطبيق الاجراءات المؤقتة لمكافحة الاغراق وفقا لما سيناتي من أحكام خاصة بهذه الاجراءات.

على أن تستكمل التحقيقات خلال عام واحد من بدئها، الا إذا حالت دون ذلك ظروف خاصة، وبما لا يؤدي إلى تجاوز التحقيقات ثمانية عشر شهرا.

٧- للسلطات المعنية بالتحقيق رفض طلب الصناعة المحلية ببدء التحقيق، وكذا انهاء التحقيق فورا في الحالات الآتية.

أ- إذا لم تقنع بأدلة الاغراق أو الضرر.

ب- إذا قررت أن هامش الاغراق غير مؤثر ولا يؤدي له وذلك إذا

كان لا يزيد عن ٢٪ من سعر التصدير.

جـ- إذا قررت أن حجم الواردات المغرقة الفعلية أو المحتملة أو حجم الضرر قليل الشأن، وذلك إذا كان حجم الواردات المغرقة من بلد معنٍ يقل عن ٣٪ من واردات الدولة المستوردة من المنتج المأهول.

تُرْتِيبُ وَاسْتِقَاءُ الْأَدْلَةِ :

نظمت المادة السادسة هذا الموضوع على النحو التالي:

١- استقاء الادلة التي تقدم الى سلطات التحقيق بعد بدايته، سواء من جانب الجهة الوطنية المدعية، أو من جانب المندفع أو المصدر الاجنبي المدعى عليه بممارسة الاغراق، ومعلوم ان الادلة المعنية هنا اما تقدم من كل ذي مصلحة، وقد حددت الفقرة الحادية عشرة من المادة الماثلة الاطراف ذات المصلحة في ثلاثة أطراف هم:

أ- أي مصدر أو منتج أجنبي أو مستورد لمنتج يخضع للتحقيق،
أو اتحاد تجاري أو اتحاد اعمال تكون اغلبية اعضائه من منتجي هذا
المنتج أو مصدريه أو مستورديه.

بـ- حكومة العضو المصدّر.

جـ- أية اطراف محلية أو أجنبية أخرى مثل: المستعملين الصناعيين للمنتج موضع التحقيق أو مثلى منظمات المستهلكين إذا كان

المنتج يباع عموماً على مستوى التجزئة.

د- أي منتج لسلعة مماثلة في البلد المستورد، أو نقابة، أو اتحاد أعمال، تكون أغلبية أعضائه من منتجي المنتج المماثل في أراضي البلد المستورد.

٢- وقد عنيت المادة المماثلة وهي في سبيل تنظيمها لاعداد وتقديم الاكملة من جانب كل ذي مصلحة، اثناء فترة التحقيق بضرورة مراعاة الامور الآتية:

أ- إخبار سلطات التحقيق بكل ذي مصلحة بهذه التحقيق مع إعطائه الفرصة الكافية لتقديم أدلة الإثبات أو النفي كتابة.

ب- إعطاء المتوجهين الأجانب الذين يتلقون من سلطات التحقيق قائمة الأسئلة المتعلقة بالاقرار مدة ثلاثة أيام للرد، قابلة للمدد الى مهلة أخرى عند الطلب.

ج- مع مراعاة اشتراط حماية المعلومات السرية، فان على سلطات التحقيق اتاحة الفرصة لكل ذي مصلحة للاطلاع على ما قدمه الطرف الآخر من أدلة ذات صلة بالتحقيق.

د- على سلطات التحقيق فور بدايته إخبار كل ذي مصلحة بما في ذلك: المصدر، وسلطات دولته، بالنص الكامل للطلب المكتوب المتضمن

الادعاء بممارسة الاغراق والمقدم اليها من الصناعة المحلية أو باسمها
والسابق بيانه في المادة الخامسة.

هـ- على سلطات التحقيق أثناء فترة التحقيق إتاحة الفرصة لكل ذي مصلحة للدفاع عن مصالحه، بما في ذلك من امكانية لقائه بالاطراف الاخرى ذات المصلحة المضادة بما يتبع لكل طرف عرض رأيه وتقديم حجته، مع ضرورة المحافظة على السرية والراحة لجميع الاطراف، مع عدم الزام أي طرف بحضور اجتماع ما.

وـ- على سلطات التحقيق عدم قبول المعلومات أو الأدلة الشفهية إلا إذا قدمت بعد ذلك كتابة، وذلك حتى تتاح الفرصة لكل ذي مصلحة بالاطلاع عليها.

زـ- على سلطات التحقيق عدم إطلاع أي طرف ولو كان ذو مصلحة، على المعلومات السرية التي قدمها طرف آخر وتحفظ عليها بأنها سرية، الا بعد الحصول على اذن صريح من الطرف الذي قدمها.

حـ- على سلطات التحقيق مطالبة الاطراف ذات المصلحة التي قدمت معلومات سرية بتقديم ملخصات غير سرية لها، تكفى تفاصيلها للتوصل إلى فهم معقول لجوهر هذه المعلومات مع الأخذ في الاعتبار أنه يجوز لهذه الطرف في ظروف استثنائية أن تبين أن هذه المعلومات لا تقبل التلخيص.

ط- اذا وجدت سلطات التحقيق أنه لا يبرر لطلب السرية، ولم يكن مقدم المعلومات السرية مستعدا لاعلانها، أو للتصريح بالكشف عنها في شكل عام أو ملخص، جاز لها اغفال هذه المعلومات، مالم تقنع من مصادر مناسبة بأنها صحيحة.

٣- حددت المادة الماثلة سلطات و اختصاصات سلطات التحقيق المشار إليها على النحو التالي:

أ- من حق هذه السلطات أثناء فترة التحقيق أن تتحقق من دقة المعلومات التي قدمها كل طرف، والتي تستند إليها نتائج التحقيق، وذلك بما تراه مناسبا من وسائل.

ب- ينبغي أن تستند النتائج التي تتوصل إليها سلطات التحقيق على المعلومات التي قدمها الاطراف، والتي تحقق من دقتها، الا في حالة ما إذا رفض أى طرف ذى مصلحة ت توفير أو تقديم المعلومات الضرورية، أو لم يقدمها خلال الفترة المناسبة، أو تعمد إعاقة سير التحقيق، فإنه يجوز لسلطات التحقيق إصدار تحديدا (قرارات أو توصيات) أولية ونهاية، إيجابية أو سلبية، على أساس الواقع والمعلومات المتاحة لها، بما في ذلك الواقع الوارد في طلب الصناعة المحلية بدء التحقيق، أو التي تطلب تقديمها من مصادر أخرى مستقلة متاحة، مثل قوائم الأسعار المنشورة، وإحصاءات الواردات الرسمية، وعائدات الجمارك وغيرها.

ج- سلطات التحقيق وهى فى سبيل تحقيقها من المعلومات المقدمة، أو وهى فى سبيل حصولها على مزيد من المعلومات أو التفاصيل، أن تجرى التحقيقات الالزمة فى أراضى اطراف التحقيق الأجنبية، بشرط الحصول على موافقة الشركات المعنية، وإخطار مثلى حكومة الطرف المعنى مالم يكن هذا الطرف معتراضا على التحقيق.

د- إذا عزمت سلطات التحقيق على اتخاذ قرار نهائى ينطوى على اجراءات نهائية فيجب عليها قبل اصدار قرارها بوقت كاف تعريف الاطراف ذات المصلحة بالواقع الاساسية التى انتهت اليها والتى تشكل اساس قرارها المزمع، وذلك حتى تتبع الفرصة لكل طرف أن يدافع عن مصالحه.

ه- تحدد سلطات التحقيق كقاعدة عامة، هامشا منفردا للاغراق بالنسبة لكل مصدر أو منتج معروف، معنى بالمنتج موضع التحقيق.

و- وكقاعدة عامة كذلك تراعى سلطات التحقيق أية مصاعب تواجهها الاطراف ذات المصلحة، وخاصة الشركات الصغيرة، في تقديم المعلومات.

أدوات (تدابير) مكافحة الاغراق في الاتفاق المائي بشان

تطبيق المادة السادسة من اتفاقية جات ١٩٩٤

قدم الاتفاق المائي ثلاث أدوات أو تدابير لمحاربة الاغراق، نظمتها المادة ٧ ، ٨ و ٩ من الاتفاق وهي على الترتيب:

- ١ - الاجراءات المؤقتة.
- ٢ - التعهدات السعرية.
- ٣ - رسوم مكافحة الاغراق.

وفيما يلى نقدم مزيدا من التفصيل عن كل اداة أو تدبير من هذه التدابير.

أولا: الاجراءات المؤقتة :

وقد عنيت المادة السابعة من الاتفاق المائي وهي فى سبيل بيانها لهذه الاجراءات المؤقتة، ببيان اربعة أمور جوهرية هي:

١ - التمثيل لأشكال هذه الاجراءات، حيث اجازت الفقرة الثانية من المادة السابعة المشار إليها أن تتخذ هذه الاجراءات أحد الاشكال الآتية:

أ- الرسم المؤقت: بشرط لا يزيد مقدار هذا الرسم عن هامش الاغراق المقدر مؤقتا.

ب- الضمان المؤقت: ويكون هذا الضمان إما بوديعة أو سند، ويشترط فيه أن يتعادل مع مقدار الرسم المؤقت وألا يزيد عن هامش الاغراق المقدر مؤقتاً، وبعد الضمان المؤقت في نظر الاتفاق المأثر أفضل من الرسم المؤقت، وربما يرجع هذا التفضيل إلى امكانية أو سرعة الاسترداد في كل منها.

ج- وقف التقييم في الجمرك، وذلك لقيمة السلعة (المنتج) موضع التحقيق، ومن ثم لقيمة الجمارك المستحقة عليها، ويشترط في هذا الإجراء، بيان الرسم الجمركي العادي، والمبلغ المقدر كرسم مكافحة الاغراق، كما يشترط كذلك أن يخضع هذا الإجراء لنفس الشروط التي تخضع لها الاجراءات (التدابير) المؤقتة الأخرى.

٢- الشروط العامة لتطبيق الاجراءات (التدابير المؤقتة): لقد وضعت الفقرة الأولى من المادة السابعة المائلة، ثلاثة شروط عامة لتطبيق الاجراءات المؤقتة هي:

أ- لا يجوز تطبيق الاجراءات المؤقتة لمكافحة الاغراق إلا إذا كان التحقيق في وجود الاغراق المدعى به قد بدأ، وصدر إخطار عام بهذا الشأن من سلطات التحقيق، وأنبأحة للإطراف ذات المصلحة فرضاً كافية لتقديم المعلومات والتعليقيات والدفاع والدفع

ب- كما لا يجوز تطبيق هذه الاجراءات إلا إذا تم لسلطات التحقيق

التوصل إلى تحديد (قرار) إيجابي بوجود الاغراق، والاضرار التي أصابت الصناعة المحلية بسببه.

جـ- كما لا يجوز تطبيقها الا اذا رأت السلطات المعنية في الدولة التي تعرضت أسواقها للاغراق، أن هذه الاجراءات لازمة لمنع حدوث الضرر أثناء فترة التحقيق.

٣- الموعد المحدد لتطبيق الاجراءات المؤقتة: منعت الفقرة الثالثة من المادة السابعة المائلة، تطبيق هذه الاجراءات المؤقتة قبل ستين يوما من تاريخ بدء التحقيق.

٤- مدة تطبيق الاجراءات المؤقتة: فرقـت الفقرة الرابعة من المادة السابعة المائلة بين ما اذا كانت الاجراءات المؤقتة تتخذ شكل رسم أو ضمان مؤقت يعادل هامش الاغراق وما اذا كان هذا الرسم أو الضمان أقل من هامش الاغراق، وفي الحالة الاولى فان تطبيق الاجراءات المؤقتة يجب ان يتضمن على فترة لا تزيد عن مدة أربعة الى ستة أشهر، وفي حالة ما اذا كانت المدة ستة أشهر، فيجب ان يكون ذلك بقرار من السلطات المعنية، وبناء على طلب مصدرين يمثلون نسبة مئوية كبيرة (أكثر من ٥٪) من التجارة المعنية. أما اذا كان الرسم أو الضمان أقل من هامش الاغراق، وكان ذلك كافيا لازالة ضرر الاغراق، فإنه يجوز ان تكون هاتان الفترتان ستة أشهر وتسعة أشهر على التوالي.

ثانياً: التعهادات السعرية :

وهي تعهادات تطوعية يقدمها المصدر، يتعهد بموجبها، بمراجعة أسعاره، أو وقف صادراته إلى الدولة (السوق) المعنية بأسعار اغراق وترضى بها السلطات المختصة في هذه الدولة، كاجراء لازلة الآثار الضارة للاغراق الذي يمارس ضدها:

التعهادات السعرية كاجراء مكمل أو كاجراء مستقل :

والتعهادات السعرية كاجراء أو كتدبير لمكافحة الاغراق تعد إجراء جوازيا مكملا في بعض الأحيان، ومستقلا في أحيان أخرى، وذلك بما يعني أنه يجوز للدولة التي مورست سياسة الاغراق في أسواقها أن تتلقى هذه التعهادات، وتنفذها ثم تواصل اتخاذ إجراءات أخرى إلى جانب التعهادات السعرية، وذلك فيما إذا لم تقتنع السلطات المختصة فيها بجدوى هذه التعهادات في إزالة آثار الاغراق الذي يجري بشأنه التحقيق كما يجوز لها فيما إذا اقتنعت بكفاية هذه التعهادات في إزالة آثار الاغراق المعنى أن توقف أو تنهي بقية الإجراءات الأخرى. فتعد التعهادات السعرية في هذه الحالة إجراء مستقلا في المكافحة.

حجم زيادات الأسعار استناداً إلى التعهادات السعرية :

وإذا تضمنت التعهادات السعرية كإجراء مستقل أو مكمل تعهدا من المصدر بمراجعة أسعاره (أى زيادتها) فإنه وبناء على نص الفقرة

الاولى من المادة الثامنة من الاتفاق الماثل، لا يجوز ان تتجاوز هذه الزيادة وفق هذا التعهد ما هو ضروري لازالة هامش الاغراق، ومن المستصوب ان تكون هذه الزيادة أقل من هامش الاغراق إذا كانت كافية لازالة الضرر اللاحق بالصناعة المحلية.

قيدان لطلب أو قبول التعهادات السعرية:

وضعت الفقرتان الثانية والثالثة من المادة الثامنة الماثلة قيدان لطلب أو قبول التعهادات السعرية هما:

أ- توصل سلطات التحقيق في البلد المستورد إلى تحديد (قرار) مبدئي ايجابي بوجود الاغراق، وتحديد الضرر الناشئ عنه، وقبل ذلك فإنه لا يجوز لها ان تطلب أو تقبل أية تعهادات سعرية من المصدرین.

ب- لا تطلب هذه التعهادات ولا تقبل كذلك اذا كان تقييمها من جانب بعض المصدرین غير مجد أو غير عملي أو غير مفيد لأسباب عملية في مكافحة الاغراق، وذلك كما لو كان هناك عدد ضخم من المصدرین إلى اسواق الدولة المستوردة للسلعة المفرقة، وعرض بعضهم هذه التعهادات ورفض الباقيون.

أثر التعهادات السعرية على التحقيق:

قلنا فيما سبق بأن المصدر اذا قدم الى الدولة المستوردة تعهادات

سورية، واقتنت بها السلطات العامة في الدولة المستوردة كاجراء لازلة آثار الاغراق وأثار اضراره، فإنه يجوز لها بالاتفاق مع المصدر وقف التحقيق ووقف أو انهاء اجراءات مكافحة الاغراق الأخرى.

كما يجوز لها أن تقرر، ويجوز للمصدر كذلك أن يطلب، استمرار التحقيق في الاغراق وفي الضرر الناشئ عنه إلى نهايته، مع وجود هذه التعهدات السورية، وطبعاً جداً أن تنتهي هذه التعهدات السورية تلقائياً، إذا انتهت التحقيق إلى قرار (تحديد) سلبي للاغراق أو للضرر، يقضي بانتفاءهما معاً، أو بانتفاء الضرر.

متى تنقض التعهدات السورية:

وفقاً لنص الفقرة الرابعة من المادة الشامنة المائلة فإن التعهدات السورية تنقض تلقائياً، إذا انتهت سلطات التحقيق في البلد المستورد إلى انتفاء الاغراق، أو انتفاء الضرر الناشئ عنه على صناعتها المحلية، إلا في حالة ما إذا كان الاغراق أو الضرر قد أزيل بسبب يرجع إلى ما تم تقديمه من تعهدات سورية، ففي هذه الحالة يجوز لسلطات التحقيق اشتراط استمرار التعهدات السورية إلى فترة مناسبة أخرى بما يتفق وأحكام الاتفاق المائل.

وبناءً على ما أوردته المادة الحادية عشرة من هذا الاتفاق، فإن تعهدات الأسعار المقبولة لا تسرى إلا بالقدر والمدى اللازمين لمواجهة

الاغراق وازالة ماترتب عليه من ضرر، وقد فرضت المادة ١١ المشار إليها على الدولة المستوردة التي قبلت تعهدات الاسعار المشار إليها التزامين بما:

أ- المراجعة الدورية - كل فترة مناسبة - لضروراتبقاء هذه التعهادات أو الغائها سواء بمبادرة منها أو بطلب من أي صاحب مصلحة وذلك وفقاً لعدد من الاعتبارات منها.

- استمرار الاغراق أو الضرر من عدمه.
- امكانية تكرار الاغراق عند الغاء هذه التعهادات السعرية أم لا.

فإذا انتهت هذه السلطات بناء على هذه المراجعة إلى أنه لم يعد هناك داع لهذه التعهادات، فإنها تتنهى وعلى الفور.

ب- أما الالتزام الثاني فهو أنها، هذه التعهادات، في موعد لا يتجاوز خمس سنوات من تاريخ تقديمها، أو من تاريخ آخر مراجعة دورية لها، ولم تقرر سلطات البلد المستوردة بناء على مراجعة منها، أو على طلب معزز بالادلة من جانب الصناعة المحلية أو باسمها، قبل نهايةخمس سنوات المشار إليها بفترة مناسبة، أن من شأن الغاء هذه التعهادات استمرار أو تكرار الاغراق أو الضرر الناشئ عنه.

على أنه ينبغي أن تقتيد بهذه مراجعة دورية لهذه التعهادات بنفس الادلة والاجراءات الواردة في شأن تحديد الاغراق والضرر، كما يجب الا

تستغرق هذه المراجعة اكثر من اثنى عشر شهرا من بدنها.

طبيعة التعهدات السعرية:

قدمنا أن التعهدات السعرية، تعهدات تطوعية مرضية يقدمها المصدر المدعى عليه بممارسة الاغراق الى سلطات الدولة المستوردة، اما بمبادرة منه أو بطلب من الدولة المستوردة، وذلك بما من شأنه ان سلطات الدولة المستوردة (سلطات التحقيق أو السلطات العامة) إذا طلبت من المصدر تقديم هذه التعهدات ورفض الاخير ذلك فانه لا يجوز اجباره على تقديمها، غير ان هذا الرفض يجب الا يؤثر على سير التحقيق في الاغراق او الضرر.

تدابير احتياطية اضافية:

أجازت الفقرة الاخيرة من المادة الثامنة المائة لسلطات الدولة المستوردة أن تشرط أو تطلب من المصدر الذى قبلت تعهداته السعرية أن:

- أ- يقدم لها معلومات دورية عن وفائه بتعهده.
- ب- وأن يسمح لها بالتحقق من البيانات ذات الصلة بالموضوع.
- ج- وأن تخذ اجراءات عاجلة، يمكن ان تصل الى فرض رسوم نهائية بأثر رجعى قد يصل مداه الى ما لا يزيد عن تسعين يوما، من تاريخ قبول التعهد، على وارداتها من المنتجات المغرقة، اذا انتهك المصدر

للتعهد الذى قدمه اليها، الا ان هذا الاثر الرجعى لاينطبق على الواردات
التي دخلت قبل انتهاء التعهد.

ثالثاً: فرض وتحصيل رسوم مكافحة الاغراق:

من الاجراءات أو التدابير التي خولها الاتفاق المأثر بشأن تطبيق
المادة السادسة من اتفاقية جات ١٩٩٤، للدول المستوردة التي تتعرض
أسواقها لممارسات الاغراق من جانب المصدرين أو المنتجين الاجانب،
حقها في مكافحة هذا الاغراق وازالة آثاره الضارة على صناعتها
المحلية، في فرض وتحصيل رسوم مكافحة الاغراق.

وقد عنيت المادة التاسعة من الاتفاق المشار اليه بتنظيم هذا
الاجراء أو التدبير على النحو التالي:

١- شروط (قيود) فرض وتحصيل رسم مكافحة الاغراق:

وضعت المادة التاسعة عدداً من الشروط والقيود التي يجب ان
تلتزم بها الدولة المستوردة التي تنتهي سلطات التحقيق فيها، إلى قرار
ايجابي للاغراق وللضرر الناشئ عنه، ومن أهم ما أوردته من شروط:

أ- يجب أن يكون الرسم بالمقادير المناسبة، في كل حالة اغراق
على حدة.

ب- يجب ان يفرض على أساس غير تمييزى على واردات المنتج

(السلعة) المفرغ من كل المصادر التي يتضح أنها تمارس الاغراق، وتسبب الضرر، وذلك فيما عدا الواردات من المصادر التي قبلت منها تعهدات أسعار، وفقا لما ورد بشأن هذه التعهدات من أحكام .

ج- يجب أن تحدد سلطات البلد المستورد اسم مورد أو موردي المنتج المفرغ (المعنى) أو اسم البلد المورد المعنى (سواء كان بلد المشا أو بلد ثالث).

د- يجب الا يتتجاوز مقدار رسم مكافحة الاغراق، هامش الاغراق الذي حدده سلطات التحقيق، ومن المستحب وفقا لنص الفقرة الاولى من المادة التاسعة المائة ان يكون الرسم أقل من هامش الاغراق، اذا كان ذلك كافيا لازالة الضرر الذي لحق بالصناعة المحلية.

هـ- ومن الطبيعي أن يتم فرض رسم مكافحة الاغراق من جانب سلطات البلد المستورد.

الأثر الرجعي في فرض رسم مكافحة الاغراق:

كقاعدة عامة يتوقف فرض رسم مكافحة الاغراق على اجراءين هامين هما:

أ- بدء التحقيق بشأن الاغراق، وصدور اخطار عام من سلطات التحقيق بشأنه واتاحة الفرصة كاملة لكل صاحب مصلحة في تقديم

معلوماته وتعليقاته (دفاعه ودفعه).

بــ اصدار سلطات التحقيق لقرارها بفرض رسم مكافحة الاغراق عند توافر كل متطلبات فرضه، ويجب ان يتضمن هذا القرار ما اذا كان مقدار الرسم هو كل أو جزء من هامش الاغراق، ان كان الاخير كافيا لازالة ضرر الاغراق.

ومن شأن هذين الاجراءين القول بأن رسم مكافحة الاغراق لا يتم فرضه الا على المنتجات التي تدخل للاستهلاك بعد سريان قرار فرضه المشار اليه.

غير أن المادة العاشرة من الاتفاق المأثر أوردت استثناءات على هذه القاعدة يجوز بموجبها فرض رسم مكافحة الاغراق قبل صدور القرار المشار اليه ومن ذلك:

أــ عند اجراء تحديد نهائى بالضرر، أو قيام خطر الضرر، وفي هاتين الحالتين يجوز فرض رسم مكافحة الاغراق بأثر رجعى للفترة التي طبقت فيها الاجراءات المؤقتة إن وجدت وذلك بما يعني ان مجرد التهديد بوجود الضرر، أو التعطيل المادى لاقامة صناعة ما، ليس كافيا لفرض رسم مكافحة الاغراق، وإنما لابد لفرضه من التحديد النهائى للضرر أو التحديد النهائي بقيام خطر الضرر.

بــ في حالتي التحديد النهائى بقيام خطر الضرر أو التعطيل

المادى لصناعة وطنية يجوز فرض الرسم المشار اليه من تاريخ التحديد النهائى بخطر الضرر أو التعطيل المادى.

ج- يفرض رسم نهائى لمكافحة الاغراق على منتجات الاغراق التى دخلت للاستهلاك قبل ما لا يزيد عن تسعين يوما من تطبيق الاجراءات المؤقتة، حين تحدد سلطات البلد المستورد بالنسبة لمنتج اغراق معين أمرین هما:

أ- أن هناك تاريخا للاحراق الذى سبب الضرر، وأن المستورد كان يعرف، أو كان ينبغي عليه أن يعرف ان المصدر يمارس الاغراق، وأن مثل هذا الاغراق يمكن أن يسبب ضررا .

ب- وأن الضرر قد نشأ عن واردات اغراق كبيرة جدا ، فى فترة قصيرة نسبيا ، وأن من شأن ذلك تعويض الاثر العلاجي لرسم مكافحة الاغراق الذى سيطبق (بعد صدور القرار النهائى آنف البيان الذى يمكن ان يتاخر صدوره عن المدة المشار اليها) وذلك بشرط ان تكون الفرصة قد أتيحت للمستوردين المعنيين للتعليق والرد .

وكلقاعدة عامة:

فانه لا يجوز بناء على هذا الاستثناء الاخير فرض رسوم مكافحة الاغراق على المنتجات التى دخلت للاستهلاك قبل تاريخ بدء التحقيق بشأنه.

وإن كان يجوز لسلطات البلد المستوره بعد بدء التحقيق أن تتخذ
إجراءات من شأنها تحصيل رسم مكافحة الاغراق بأثر رجعي مثل تحديد
تاريخ الاغراق المسبب للضرر، اخطار المستوردين بما يمارسه المصدرون من
سياسة اغراق، وتبنيهم الى الضرر الناتج عنه، عمل الاحصاءات اللازمة
عن حجم الواردات وتاريخ دخولها، وذلك إذا قامت لديها أدلة قوية على
تحقق الاغراق قبل تطبيق الاجراءات المؤقتة لكافحته.

مدة سريان رسوم مكافحة الاغراق :

كقاعدة عامة فإن رسم مكافحة الاغراق لا يسرى الى بالقدر وللمدة
اللازمين لمواجهة الاغراق وازالة ما ترتب عليه من ضرر. ويقتضى نص
المادة الحادية عشرة من الاتفاق بشأن تطبيق المادة السادسة من اتفاقية
جات ١٩٩٤ الماثل، فإن القاعدة المتقدمة تفرض على الدولة صاحبة الرسم
التزامين هما :

أ- المراجعة الدورية (كل فترة مناسبة) لضرورات بقاء الرسم أو
الغائه، سواء بمبادرة منها أو بطلب من أي صاحب مصلحة، وذلك وفقا لما
إذا كان الاغراق أو الضرر مستمراً أو أزيل، وما إذا كانا أو أحدهما يمكن
تكراره عند الغاء الرسم أم لا. فإذا انتهت السلطات وفقاً لهذه المراجعة
إلى أنه لم يعد هناك داع للرسم، أنهى الرسم على الفور.

ب- ومع عدم الالتزام بما تقدم فإن رسم مكافحة الاغراق ينتهي في

موعد لا يتجاوز خمس سنوات من تاريخ فرضه أو من تاريخ آخر مراجعة دورية له، مالم تقرر سلطات البلد المستورد بناء طلب معزز بالادلة من جانب الصناعة المحلية أو باسمها، أو بناء على مراجعة دورية تمت قبل نهاية الخمس سنوات بفترة مناسبة، انتهت فيها هذه السلطات الى ان من شأن انقضاء هذا الرسم ان يؤدي الى استمرار أو تكرار الاغراق والضرر.

على أنه ينبغي أن تتقيد أية مراجعة دورية بنفس الأدلة والإجراءات الواردة في شأن تحديد الاغراق والضرر، كما ينبغي كذلك ان تتم المراجعة على وجه السرعة وبما لا يتجاوز اثنا عشر شهرا من تاريخ بدئها.

الاخطار العام (أنواعه - وبيانات كل نوع) :

تناولت المادة ١٢ من الاتفاق آنف البيان تصنيف الاخطارات العامة بشأن الاغراق واجراءات مكافحته على النحو التالي:

- أ- الاخطار العام ببدء التحقيق.
- ب- الاخطار العام بالتحديد الاولى أو النهائي بوجود أو عدم وجوب الاغراق والضرر.
- ج- الاخطار العام بفرض اجراءات مؤقتة.
- د- الاخطار العام بانهاء أو وقف التحقيق.

أولاً: الاخطار العام بيبدء التحقيق :

وهو يتم عندما تقتضي السلطات العامة في البلد المستورد بأن هناك من الأدلة ما يكفي لتبسيط بدء التحقيق في وجود الأغراق وضرورة مكافحته وفقاً لاحكام الاتفاق المأثر، حيث يجب على هذه السلطات قبل أن تبدأ التحقيق، اخطار الدولة أو الدول التي تخضع منتجاتها للتحقيق، والأطراف ذات المصلحة فيه السابق بيانهم.

ويجب أن يتضمن صلب هذا الاخطار أو يرفق به المعلومات الكافية

عن:

- أ- اسم البلد أو البلدان المصدرة والمنتج المعنى بالتحقيق.
- ب- تاريخ بدء التحقيق.
- ج- أساس ادعاء الأغراق الوارد في الطلب المقدم من الصناعة المحلية أو باسمها.
- د- ملخص العوامل التي يستند إليها ادعاء الضرر.
- هـ- العنوان الذي ينبغي أن توجه له ردود الأطراف ذات المصلحة.
- وـ- الحد الزمني المسموح للأطراف ذات المصلحة أن تعلن فيه آراؤها.

ثانياً: الاخطار العام بالتحديد الأولى أو النهائية بوجود أو عدم وجود الاغراق أو الضرر:

عند أي تحديد أولى أو نهائية، إيجابي أو سلبي (بوجود الاغراق أو الضرر أو نفيهما) وكذا عند أي قرار بقبول تعهدات اسعار أو انهانها، وفرض رسم مكافحة الاغراق أو الغائه، تتوصل اليه السلطات المختصة في الدولة المستوردة، فإنه يجب عليها نشر تقرير مفصل واطخار الطرف أو الاطراف الذين تخضع منتجاتهم للاجراء، أو القرار الذي انتهت إليه هذه السلطات، وكذا الطرف الآخر ذات المصلحة، ويجب أن تكون المعلومات التي يحتوي عليها هذا الاخطار كافية لاستخلاص النتائج التي تم التوصل إليها في كل المسائل التي تعتبرها سلطات التحقيق حيوية فيه.

ثالثاً: الاخطار العام بفرض اجراءات مؤقتة:

عند انتهاء سلطات التحقيق إلى ضرورة فرض اجراءات مؤقتة لمكافحة الاغراق، فإنه يجب عليها إخطار أطراف التحقيق وكل ذي مصلحة بتقرير مفصل عن التحديدات المؤقتة للاغراق والضرر، يحتوى على كافة المسائل الواقعية والقانونية التي أدت إلى قبول أو رفض أدلة وحجج كل طرف، مع ضرورة مراعاة حماية المعلومات السرية بوجه خاص، ويجب أن يتضمن هذا الاخطار البيانات والمعلومات الآتية:

- أ- اسماء الموردين، والبلدان الموردة المعنية.
- ب- وصفاً للمنتج يكفى لاغراض الجمارك؛
- ج- هوامش الاغراق.
- د- اعتبارات تحديد الضرر.
- هـ- الاسباب الرئيسية التي أدت الى التحديد (القرار).

(ابعاً: الاخطار العام بانهاه أو وقف التحقيق:

في حالة توصل سلطات التحقيق الى تحديد ايجابي يتم على اساسه فرض رسم نهائى، أو قبول تعهد بالسعر، ويتم بمقتضاه انهاء أو وقف التحقيق، فإنه يجب عليها اخطار الاطراف وكل ذى مصلحة بتقرير مفصل يحتوى على:

اسم المصدر أو البلدان المصدرة - اسم المنتج المعنى - تاريخ بدء التحقيق - أساس ادعاء الاغراق الوارد في الطلب المقدم من الصناعة المحلية أو باسمها - ملخص العوامل التي يستند إليها ادعاء الضرر وبالجملة كل المعلومات ذات الصلة المتعلقة بالسائل الواقعية والقانونية، والاسباب التي أدت إلى فرض الاجراءات النهائية أو قبول التعهد بالسعر، فضلاً عن أسباب قبول أو رفض الموجع أو الادعاءات ذات الصلة التي قدمها المصدرون والمستوردون، وبحيث لا يحتوى هذا الاخطار في

حالة قبول تعهد بالسعر الا على الجزء غير السرى من هذا التعهد، أما الجزء السرى فيه فانه يجب مراعاة سريته.

المراجعة القضائية:

ألزم الاتفاق الماثل بشأن تطبيق المادة السادسة من اتفاقية جات ١٩٩٤، في مادته الثالثة عشرة كل دولة عضو فيه، بحتوى تشريعها الوطنى على أحكام خاصة بمكافحة الاغراق، باقامة محاكم قضائية أو محاكم ادارية أو هيئات تحكيم، تختص بالمراجعة السريعة للإجراءات الادارية المتعلقة بالتحديد النهائي للاغراق أو للضرر والمراجعةات التي قت فى شأن هذا التحديد من قبل السلطات المسئولة عن التحديد المشار اليه أو عن مراجعته، وبحيث تكون هذه المحاكم المشار اليها فى هذه المادة، مستقلة عن السلطات المسئولة عن التحديد أو المراجعة الادارية له.

اجراءات مكافحة الاغراق نيابة عن بلد ثالث:

يحدث احيانا ان تتنافس دولتان او اكثرب، منتجتان لسلعة ما، ولتكن مثلا أجهزة الحاسوب الآلى، فى السيطرة على سوق دولة ما، غير منتجة لهذه السلعة، وفي هذه الحالة فان احدى الدولتين المنتجتين لهذه السلعة، وفي سبيل إحكام سيطرتها على سوق تلك الدولة غير المنتجة، تبيع أجهزتها، المائلة بأسعار اغراق، فيتحقق بذلك ضرر للصناعة

المحلية المماثلة في الدولة المنتجة الثانية، ويكون من صالحها ان تحرك الدولة المستوردة غير المنتجة اجراءات التحقيق في وجود الاغراق، واتخاذ تدابير مكافحته، فهل يكون ذلك مكنا، وماهى الاجراءات الالزمه له؟ لقد تكفلت المادة ١٤ من الاتفاق المايل، بتحديد شروط واجراءات مكافحة الاغراق نيابة عن بلد ثالث على النحو التالي:

أ- لما كانت الصناعة المحلية في البلد المستورد غير متضررة من هذا النوع من الاغراق وقت ممارسته -وان كان من شأنه تعطيل قيام هذه الصناعة في البلد المستورد- لذلك فإنه لامصلحة وقتنية لها في تقديم طلب بدء التحقيق، ومن هنا فان الفقرة الاولى من المادة ١٤ من الاتفاق المايل قد صرحت للبلد المتضرر من الاغراق، بتقديم طلب بدء التحقيق والمكافحة الى سلطات البلد المستورد.

ب- الا ان الفقرة الرابعة من المادة المماثلة لم تلزم البلد المستورد بالاستجابة لطلب البلد الثالث المتضرر، وإنما جعلت القرار بالسير في القضية أو عدم السير فيها من مسئولية البلد المستورد، فإذا قرر بدء السير فيها، فإنه يتحمل مسئولية ابلاغ مجلس التجارة في السلع التابع لمنظمة التجارة العالمية للحصول على موافقته على هذا الاجراء.

ج- ويدبىء أن الطلب المشار اليه لابد وأن يكون مشفوعاً ومعززاً بمعلومات عن الاسعار تبين ان هناك واردات اغراق، وبمعلومات مفصلة

تبين ان الاغراق المدعى يسبب ضررا للصناعة المحلية المعنية في البلد الثالث، وعلى حكومة البلد الثالث ان توفر كل مساعدة لسلطات البلد المستورد في الحصول على أي معلومات أخرى قد يطلبها.

د- ولقد توقفت المادة ١٤ آنفة البيان عند حد قبول الدولة المستوردة للطلب وبحثها لأثار الاغراق المدعى على الصناعة المعنية في البلد الثالث في مجموعها، وتقرير بدء السير في القضية، أو عدم السير فيها، وسكتت عن أمور جوهرية كان ينبغي الافصاح عنها وتحديدها ومن ذلك:

١- هل يتخذ السير في التحقيق والأدلة والمراجعة نفس الاجراءات فيما لو كانت الصناعة المحلية في البلد المستورد طرفا في التحقيق، أم أن هناك اجراءات أخرى؟.

٢- وفيما لو انتهت سلطات التحقيق الى وجود اغراق فعلى وإلى ضرورة اتخاذ اجراءات مؤقتة في شكل رسم مؤقت ، أو ضمان مؤقت بوديعة نقدية أو سند يعادل الرسم المؤقت، أو تعهدات أسعار، فلصالح من يتم اتخاذ هذا الاجراء، هل لصالح الصناعة في البلد الثالث المضرور، أم لصالح البلد المستورد؟

٣- وكذا الحال فيما لو انتهت السلطات المختصة في البلد المستورد الى تحديد نهائى للاغراق وتم فرض رسم نهائى لمكافحته معادل

لها مش الأغراق، فلصالح من كذلك يتم تحصيل هذا الرسم. هل لصالح الدولة المستوردة التي تعرضت أسواقها للأغراق، ويكتفى البلد الثالث المدعى بالأغراق أن صناعته في أسواق الدولة المستوردة قد أصبحت أكثر قدرة على المنافسة مع صناعة الدولة المفرقة؟ أم يتم فرض هذا الرسم لصالح الصناعة التي تعرضت فعلاً للضرر، باعتبار أن مالحق بها من ضرر إنما يرجع إلى حالة الأغراق المعنية، وأن هذا الرسم قد تقرر أساساً لرفع هذا الضرر؟ وإذا كان الأمر كذلك، فهل يمكّن ذلك بسيادة الدولة المستوردة باعتبار أن فرض الرسوم في آية دولة مسألة تتعلق بسيادتها على إقليمها؟ أسلئلة واستفسارات كثيرة كان ينبغي أن تضع المادة ١٤ المائة لها حلولاً.

وضع البلدان النامية ازاء دعوى الأغراق التي تنظرها البلدان المتقدمة ضدها:

دعت المادة الخامسة عشر من الاتفاق المأثر، البلدان المتقدمة، أن تولي اهتماماً خاصاً لوضع البلدان النامية، وذلك عند بحثها لدعوى الأغراق الموجهة ضد البلدان النامية بحيث يجري بحث وسائل العلاج البناءة الأخف وطأة قبل تطبيق رسوم مكافحة الأغراق إذا كان من الممكن أو من المحتمل أن تؤثر هذه الرسوم على المصالح الأساسية للبلدان النامية، وذلك بما معناه: أن تتجنب الدول المتقدمة بقدر الامكان فرض رسوم مكافحة الأغراق، في دعوى الأغراق التي تقام ضد الدول النامية،

إذا كان من الممكن ان يكون لهذه الرسوم تأثير مباشر على المصالح الأساسية للبلدان النامية.

آلية تنفيذ الاتفاق المايل (اللجنة المعنية بمارسات مكافحة الاغراق) :

عنيت المادة ١٦ من الاتفاق المايل بالنص على تشكيل لجنة معنية بمارسات مكافحة الاغراق، باعتباره عائقا امام حرية التجارة الدولية، تتألف من ممثلين لكل أعضاء منظمة التجارة العالمية، وتنتخب اللجنة رئيسها، وتحجتمع مرتين على الاقل كل سنة أو بناء على طلب أي دولة عضو، وتضطلع هذه اللجنة بالمسؤوليات المسندة اليها بمقتضى هذا الاتفاق أو التي يسندها لها الاعضاء وعلى الأخص.

أ- التشاور حول آية مسائل تتعلق بسير هذا الاتفاق أو تعزز اهدافه.

ب- طلب المعلومات عن حالات الاغراق من أي مصدر تراه مناسبا.

ج- تلقى بلاغات الدول الاعضاء بكل الاجراءات الاولية أو النهائية المتخذة لمكافحة الاغراق واتاحة التقارير بشأنها أمام بقية الاعضاء لفحصها.

د- تلقى تقارير الاعضاء النصف سنوية عن اجراءات مكافحة الاغراق التي اتخذتها كل دولة خلال الستة شهور السابقة.

- هـ- تلقى اخطارات الدول الاعضاء بالسلطة المختصة في كل دولة بيد، واجراء التحقيق في شأن وجود الاغراق والضرر الناشئ عنه، واجراءاتها الداخلية التي تحكم به أو اجراء هذا التحقيق، وذلك لتوفير الشفافية اللازمة عن كل ما تقدم امام كافة الدول اعضاء اللجنة.
- وـ- تلقى بلاغات الدول الاعضاء بأى تغيير يحدث في قوانينها أو لوائحها ذات الصلة بالاغراق .
- زـ- المراجعة السنوية لتنفيذ وسير هذا الاتفاق، وإبلاغ مجلس التجارة السلع التابع لمنظمة التجارة العالمية بما حدث من تطورات خلال الفترة التي تغطيها كل مراجعة.

آلية تسوية المنازعات بين الدول الاعضاء في شأن الاغراق:

أقامت المادة ١٧ من الاتفاق المايل آلية مستقلة تختص بتسهيل المشاورات بين الدول الاعضاء في منظمة التجارة العالمية، وتسوية منازعاتهم حول قضايا الاغراق.

وقد دعت الفقرة الثانية من المادة الماثلة في عبارة مهترأة كل عضو أن ينظر بعين العطف، ويتيح فرصة كافية للتشاور بشأن العروض التي يقدمها عضو آخر، فيما يتعلق بأى مسألة تؤثر على سير الاتفاق المايل، ولو أنها دعت كل دولة عضو الى التفاهم حول ما قد يشوب بينها وبين الدول الأخرى من منازعات بشأن قضايا الاغراق، وتسوية ذلك وديا دون

اللجوء من جانبها الى اجراءات تعسفية لمكافحة الاغراق، لكان أفضل.

هيئة تسوية المنازعات:

لقد أسندة الفقرتان الرابعة والخامسة من المادة ١٧ آنفة الذكر إلى الهيئة المشار إليها مهمة مساعدة اطراف دعاوى الاغراق في التوصل عن طريق المشاورات الى تسوية مرضية عند احتدام النزاع بينها بسبب اجراءات المكافحة.

ومع ذلك فان المادة المشار اليها سكتت عن بيان تشكيل هذه الهيئة، علما بأنها قد صرحت في نفس الوقت للهيئة بأن تشكل من بينها فرق تحكيم لبحث شكاوى الدول الاعضاء في شأن دعاوى الاغراق، ضد بعضها البعض.

مسؤوليات و اختصاصات هيئة تسوية المنازعات:

لقد طلت الفقرة الثالثة من المادة المائة من الدولة العضو التي ترى أن دولة أخرى عضوا في الاتفاق المايل، تلغى أو تنقص من حجم المزايا أو الحقوق أو الضمانات التي يوفرها الاتفاق المايل لكافة الدول الاعضاء في شأن دعاوى الاغراق، أن تطلب كتابة التشاور مع هذه الدولة حول موضوع النزاع بينهما، كما طلت نفس الفقرة كذلك من كل عضو أن ينظر بعين العطف الى أي طلب للتشاور مقدم من عضو آخر.

حالات استعانة الدول الاعضاء ب الهيئة تسوية المنازعات:

في حالة ما إذا رأى العضو الذي طلب التشاور، أن المشاورات قد عجزت عن التوصل إلى حل مرض للطرفين، في الوقت الذي كانت السلطات الادارية في الدولة المستوردة قد اتخذت اجراء نهائيا، بفرض رسوم مكافحة اغراق نهائية أو بقبول تعهدات سعرية، فإنه يجوز له والخالة هذه ان يحيل المسألة إلى هيئة تسوية المنازعات.

وله طلب الاحالة كذلك في حالتين آخرين هما: حين يكون لتدبير مؤقت اتخاذ الطرف الآخر، تأثير كبير على مصالحه، وحين يرى أن هذا التدبير المؤقت قد اتخذ على خلاف أحكام الفقرة الاولى من المادة السابعة من الاتفاق الماثل.

مسؤوليات الهيئة ازاء طلب العضو الشاكى:

تقوم الهيئة بناء على طلب الشاكى بانشاء فريق (تحكيم) لبحث المسألة استنادا الى:

أ- بيان مكتوب مقدم من العضو الطالب يوضح كيف أن منفعة (ميزة أو حقا أو ضمانا) يوفرها له الاتفاق الماثل، بشكل مباشر، أو غير مباشر، قد ألغيت أو أبطلت، أو أن تحقيق أهداف الاتفاق قد أغيبت، ونحن نرى أن عبارات هذا المستند عبارات مطاطة يمكن ان تضيع معها صالح الدول النامية، ذات التأثير الضعيف في المحافل الدولية التي

تعرض أسواقها للاغراق، وتعجز عن ايجاز كوادر فنية مستوعبة لاحكام الاتفاق وقادرة على تطبيقه بشكل فاعل وسليم، حيث يمكن ان تتعرض عند كل اجراء تتخذه لمكافحة الاغراق الى نقضه من المدخل المتقدم.

بـ- أما المستند الثاني الذى يقدمه العضو الطالب الى فريق التحكيم المشار اليه فهو: الواقع المتاحة لسلطات العضو المستورد وفقا للاجراءات المحلية المناسبة.

أسلوب عمل فريق التحكيم ازاء طلب الشاكى:

عند بحث فريق التحكيم للمسألة موضوع النزاع فان الفقرتين السادسة والسابعة من المادة ١٧ المائلة قد حددتا لعمله منهجين وألقيتا عليه التزاما عاما على النحو التالي:

أ- يحدد فريق التحكيم في تقاديره لوقائع المسألة المعروضة، ما اذا كان عرض السلطات التي اتخذت الاجراء المطعون فيه، للواقع صحيحا، وما اذا كان تقييمها لهذه الواقع موضوعيا وغير متحيز، أم ان الأمر على خلاف ذلك، فإذا كان عرض الواقع صحيحا، وتقييمها موضوعيا وغير متحيز، فإنه لا يجوز إغفال التقييم، حتى لو كان فريق التحكيم قد توصل الى نتيجة مخالفة، وكم كنا نود أن تفصح الفقرة السادسة المشار إليها عن موقف فريق التحكيم فيما لو كان التقييم غير موضوعي أو متحيزا؟ وما هو مصير الاجراء الذي اتخذته الدولة المستوردة، وما هي

سلطات فريق التحكيم أو الهيئة التي ابنتها في الغانه؟ غير أن هذه الفقرة قد سكتت عن بيان ذلك.

بـ- يفسر فريق التحكيم (المشار اليه) أحكام الاتفاق ذات الصلة بالمسألة المعروضة، وفقا لقواعد التفسير المعتادة في القانون الدولي العام، وحين يرى الفريق أن حكمه ذات صلة في الاتفاق يحتمل أكثر من تفسير ممكن، يعتبر الفريق التدبير الذي اتخذته السلطات متفقا مع الاتفاق، إذا كان قائما على أحد هذه التفسيرات. وبالمثل أيضا فإن النص قد سكت عن بيان حكم مالو كان التدبير المشار إليه يستند إلى تفسير هذا الاتفاق بما لا يتفق مع قواعد التفسير المعتادة في القانون الدولي العام.

وأخيراً فإن الفقرة السابعة المشار إليها، قد ألقى على عاتق فريق التحكيم التزام عدم إفشاء المعلومات السرية المقدمة اليه، دون تصريح رسمي من الشخص أو الهيئة أو السلطة التي قدمت هذه المعلومات، بيد أن هذه الفقرة قد ألقى التزاماً مماثلاً على من قدم هذه المعلومات السرية ولم يصرح بافصاحها، بأن يقدم إلى فريق التحكيم ملخصاً غير سري لها يحوز إفشاوه بدون تصريح منه، عند طلب فريق التحكيم لهذه المعلومات منه.

الأحكام الختامية:

لقد تضمن الجزء الثالث من الاتفاق المأثر المشتمل فقط على المادة ١٨ منه، عدداً من الأحكام الختامية من ابرزها حكمان سلبيان وآخر إيجابي، حيث تلتزم كل دولة عضو في الاتفاق بالامتناع عن:

أ- اتخاذ أي إجراء محدد ضد اغراق الصادرات، الذي قد يمارسه عضو آخر في الاتفاق بالمخالفة لما ورد في هذا الاتفاق من أحكام تفسيرية لما تضمنته المادة السادسة من الاتفاقية العامة للتعريفات والتجارة جات

. ١٩٩٤

ب- كما تقتضي عن ابداً، أي تحفظ لأى حكم من أحكام هذا الاتفاق، دون موافقة الأعضاء الآخرين، وهذا الالتزام يجد سنته فيما قررته الفقرة الرابعة من الوثيقة الختامية المتضمنة نتائج جولة أوروبياً للمفاوضات التجارية متعددة الأطراف من أن مثل هذه الحكومات قد اتفقوا على ان تفتح اتفاقية منظمة التجارة العالمية للقبول برمتهما، ككل متكملاً للتوقيع أو لغير ذلك، وكما قلنا من قبل فإن الاتفاق المأثر المرفق بالاتفاقية المشار إليها وهو جزء لا يتجزء منها.

اما الالتزام الإيجابي لكل دولة عضو فقد أورده الفقرة الرابعة من المادة المشار إليها وبمقتضاه: تلتزم كل دولة عضو باتخاذ الخطوات العامة او الخاصة الالزامية، في موعد لا يتجاوز تاريخ بدء سريان اتفاق منظمة التجارة العالمية بالنسبة لها، لضمان مطابقة قوانينها ولوائحها

واجراءاتها الادارية مع هذا الاتفاق، في انطباقه على العضو المعنى
(المars للاغراق).

وأخيراً فان المادة المائة قد عنيت فيما أورده من احكام عامة
بتحديد بعض المواجه في تنفيذ بعض البنود والاجراءات التي أوردها
الاتفاق الماثل.

اجراءات التحقيق في الموقع (البلد المصدر) :

أورد الملحق الأول للاتفاق الماثل الذي يعد وفقاً لنص الفقرة
السابعة من المادة ١٨ من هذا الاتفاق، جزء لا يتجزء منه، ثمانى اجراءات
هي أقرب ما تكون الى الضوابط الواجب على سلطات التحقيق في البلد
المتورط اتباعها، حين تعم على اجراء التحقيق في البلد المصدر باعتبار
ان الغرض الرئيسي للتحقيق في الموقع هو التتحقق من المعلومات
المقدمة، أو الحصول على مزيد من التفاصيل، وفقاً للفقرة ٧ من المادة
السادسة من الاتفاق، وتدور هذه الاجراءات أو الضوابط في مجموعها
 حول:

- ١ - الابلاغ المسبق للبلد المصدر بالعزم على اجراء التحقيق في
الموقع.
- ٢ - عند وجود خبراء غير حكوميين في فريق التحقيق فإنه يجب
ابلاغ الشركات المعنية بالتحقيق وسلطات البلد المصدر بوجودهم مع

ضرورة التزامهم بمتطلبات السرية.

٣- الحصول على موافقة الشركات المعنية بالتحقيق في البلد
المصدر قبل التخطيط النهائي للزيارة.

٤- اخطار سلطات العضو المصدر باسمه وعنوان الشركات التي
ستجري زيارتها ومواعيد الزيارة.

٥- اعطاء هذه الشركات مهلة اخطار كافية قبل اجراء الزيارة.

٦- ألا تتم الزيارة الا بعد استلام سلطات التحقيق للرد على
قائمة الاستئلة والاستفسارات التي وجهتها الى الشركات المصدرة التي
تعزم على زيارتها.

**أفضل المعلومات المتاحة للتحقيق عند رفض أي طرف ذي
مصلحة تقديمها أو تباطأ في ذلك مما أعاك سير التحقيق:**

أحالت الفقرة الثامنة من المادة السادسة من الاتفاق المائيل، الى
ملحقه رقم ٢ لضوره مراعاة احكامه عند تطبيق هذه الفقرة، في شأن
مالو رفض أي طرف ذي مصلحة، توفير المعلومات الضرورية، أو لم
يقدمها خلال فترة مناسبة، أو أعاك التحقيق كثيرا، واضطررت سلطات
التحقيق إلى اصدار تحديداً أولية أو نهائية، ايجابية أو سلبية على
أساس الرقائق (المعلومات) المتاحة لها. وقد تكفل الملحق رقم ٢ ببيان
ما أحالت عليه الفقرة الثامنة من المادة المشار إليها على النحو التالي:

أ- الزم سلطات التحقيق فور بدئه مباشرة، بتحديد المعلومات

المطلوبة من أي طرف ذي مصلحة، والطريقة التي يجب أن ينظم بها كل طرف هذه المعلومات في رده، مع ضرورة اعلامه بأنه إذا لم يقدم المعلومات المطلوبة منه، خلال فترة مناسبة، فسوف يكون من حق سلطات التحقيق، اتخاذ قراراتها على أساس الواقع والمعلومات المتاحة لها، بما فيها الواقع الوارد في طلب الصناعة المحلية بهذه التحقيق.

ب- كما ألزم سلطات التحقيق مراعاة القدرة المناسبة للطرف ذي المصلحة على الرد بالوسيلة المفضلة له أو بلغة الحاسوب الآلى الذي يستعمله، وذلك بما لا يجوز معه أن تتمسك بالرد بوسيلة أو بلغة حاسب آلى معينة، اذا كان ذلك سيسبب تكاليف إضافية أو متاعب غير مناسبة للطرف ذي المصلحة.

ج- وحيثما لا تتوفر لهذه السلطات القدرة على معالجة المعلومات اذا قدمت بوسيلة معينة، مثل شريط حاسب آلى، تقدم المعلومات في شكل مادة مكتوبة أو أي شكل آخر تقبله هذه السلطات.

د- اذا رأت سلطات التحقيق عدم قبول دليل أو معلومة معينة، فانها تلتزم بابلاغ الطرف الذي قدمها بأسباب عدم القبول، وتتيح له الفرصة لتقديم مزيد من التفسيرات خلال فترة مناسبة، مع مراعاة الحدود الزمنية للتحقيق، فاذا رأت سلطات التحقيق أن هذه التفسيرات غير مرضية، أعلنت أسباب رفض الدليل أو المعلومات.

هـ- اذا كان على سلطات التحقيق أن تستند فيما انتهت اليه من نتائج على معلومات أو أدلة يقدمها طرف ثالث مستقل، فعليها أن تفعل ذلك بحرص بالغ، وأن تتحقق من دقة هذه المعلومات من أية مصادر أخرى مستقلة متاحة لها مثل: قوائم الاسعار المنشورة، واحصاءات الواردات الرسمية، وعائدات الجمارك، ومن المعلومات المستقاة من الاطراف الأخرى ذات المصلحة اثناء التحقيق.

وـ- اذا لم يتعاون احد الاطراف ذات المصلحة، ومن ثم حجزت المعلومات ذات الصلة عن السلطات، فإن ذلك قد يضر بصالحه عما لو تعاون.

الفصل الثالث

الاغراق في اطار السياسات التجارية المصرية

القصور التشريعى المصرى فى شأن الاغراق:

اذا لم أخطئ التقدير فان قانون التجارة فى مصر، وكذا قوانين الاستيراد والتصدير وقمع التدليس والغش والقرارات الصادرة بشأنها، قد خلت جميعها من أية نصوص تشريعية أو لائحية فى شأن الاغراق ومكافحته.

وإذا كان من الممكن أن نجد مبررا لهذا القصور التشريعى فى شأن الاغراق فى مرحلة ما قبل التحول إلى اقتصاد السوق أى ما قبل عام ١٩٩٠، ممثلا في أن السياسات التجارية المصرية سواء فيما يتصل بالاستيراد أو التصدير كانت كلها سياسات حماية تتعدد بمحاجتها أشكال العوائق والقيود التي كانت مصر تضعها أمام الواردات خاصة بالنظر إلى قلة موارد مصر من النقد الأجنبي خلال هذه الفترة، ومن ثم لم يكن هناك ما يدعى إلى اصدار قانون لمكافحة الاغراق، حيث ينمو الاغراق في الأسواق المفتوحة أو الحرة.

إلا أن هذا القصور لم يعد له ما يبرره الآن بعد أن وقعت مصر على اتفاقيات جاءت ١٩٩٤ وانضمت إلى منظمة التجارة العالمية، واتجهت إلى

التحول من اقتصاد التخطيط المركزي الى اقتصاد السوق، وهي كلها عوامل تفرض ازالة كافة العوائق والقيود امام حركة التجارة الدولية عبر الحدود المصرية، ومن المتوقع ازاءها أن يمارس بعض المصدرین سياسة الاغراق تجاه السوق المصرية، وهو الأمر الذي يتطلب اصدار قانون لمكافحة الاغراق حماية للصناعة المحلية والمتوجين الوطنيين.

واذا لم أخطئ التقدير كذلك فان أول اتصال تشريعى لمصر بشأن الاغراق تمثل فى قرار السيد وزير الاقتصاد والتجارة الخارجية فى مصر رقم ٢٨١ لسنة ١٩٩٥ والذى أنشئت بمقتضاه الادارة المركبة للسياسات التجارية الدولية وذلك كتقسيم تنظيمى من قطاع التجارة الخارجية بالوزارة، وهو الامر الذى يدعونا الى التوقف عند هذه الادارة، لنتبين اختصاصاتها ومسئoliاتها، وتقسيماتها الهيكلية، وذلك من الزوايا التى تخدم أغراض بحثنا.

الادارة المركبة للسياسات التجارية الدولية :

أنشئت هذه الادارة كما ذكرنا بوجب قرار السيد وزير الاقتصاد والتجارة الخارجية رقم ٢٨١ لسنة ١٩٩٥ كتقسيم تنظيمى من قطاع التجارة الخارجية بالوزارة.

ووفقا لأحكام المادة الثانية من القرار المشار اليه، تختص هذه الادارة بحماية الصناعة الوطنية من الآثار الضارة الناجمة عن الدعم وعن

الاغراق وعن الزيادة المفاجئة في الواردات، التي تضر بالصناعة المصرية، أو تهدد بحدوث ضرر لها، أو تعيق أو تؤخر قيام هذه الصناعة.

وفد أشار قرار انشاء هذه الادارة أن لها في سبيل ممارسة اختصاصاتها القيام بما يلى:

١- دراسة الشكاوى المكتوبة، واجراء عمليات البحث والتقى للشكوى التي يحيلها الوزير أو التي تقدمها الصناعة الوطنية أو مثلاها، بشأن التضرر من ممارسات الاغراق أو الدعم، أو الزيادة المفاجئة في الواردات، والتي تسبب ضرراً أو تهدد بحدوث ضرر أو تعوق الصناعة وفقاً لاتفاقيات الدعم والاغراق والوقاية.

٢- القيام بناء على مبادرة تلقائية من جانبها، بإجراء عمليات البحث والتقى لممارسات الاغراق أو الدعم أو الزيادة المفاجئة في الواردات، والتي من شأنها الحق ضرر أو التهديد بحدوث ضرر أو تعوق الصناعة وفقاً لاتفاقات المشار إليها.

٣- القيام بالتحقيقات الخاصة بممارسات الدعم والاغراق، وكذا الزيادة المفاجئة في الواردات، ورفع التوصيات إلى الوزير، متضمنة نتائج التحقيق، الإيجابية أو السلبية، والإجراءات الحماية المطلوب اتخاذها، في حالة ثبوت الضرر نتيجة للممارسات المذكورة، وفقاً لاتفاقات المشار إليها.

٤- عقد جلسات استماع للاطراف المعنية، التي أعلنت اهتمامها ومصلحتها في المشاركة، والتي تكون قد قدمت للادارة أدلة وقرائن مكتوبة، كأساس لهذه المشاركة، لكن تبدي تلك الاطراف مالديها من حجج وتدافع عن مصالحها.

٥- قبول تعهد أو تعهدات (رهن موافقة الوزير) من جانب أي عضو أو أعضاء آخرين في منظمة التجارة العالمية، أو مصدرين، في الحالة موضوع التحقيق، لازلة سبب أو أسباب أو آثار الأضرار المادية، في حالات الدعم والاغراق ومتابعة هذا التعهد بالتنسيق مع مصلحة الجمارك، وتعليق أو إنهاء سريان الاجراءات المؤقتة في هذا الصدد.

٦- إخطار مصلحة الجمارك بفرض رسوم مؤقتة لمكافحة الاغراق أو مواجهة الدعم وفقاً لاتفاقى الاغراق والدعم.

٧- جمع المعلومات اللازمة داخل وخارج مصر، والتحقق من صحتها في شأن ردود الاطراف المعنية بالتحقيق على الاستفسارات والاستبيانات المقدمة لهم بما في ذلك الانتقال، إلى موقع ومقار هذه الاطراف، داخل وخارج مصر وفقاً لأحكام الاتفاقيات المشار إليها.

٨- اجراء المشاورات مع الدول الاعضاء في منظمة التجارة العالمية في الاحوال التي تتطلب ذلك وفقاً لاتفاقى الدعم والاغراق الواردان باتفاقيات الجهات.

٩ - مراجعة الرسوم التي تم تطبيقها وفقاً لاتفاقى الاغراق والدعم، بمبادرة منها أو ببناء على طلب من ذوى الشأن، واتخاذ القرار فى ضوء ما تسفر عنه هذه المراجعة بالنسبة للرسوم التى تم فرضها.

الهيكل التنظيمى للادارة المركزية للسياسات التجارية الدولية: تكون الادارة المائلة، من أربعة تقسيمات تنظيمية على النحو التالى:

- ١ - الادارة العامة لمكافحة الدعم.
- ٢ - الادارة العامة لمكافحة الاغراق.
- ٣ - الادارة العامة للوقاية من الزيادة المفاجئة فى الواردات.
- ٤ - الادارة العامة للمعلومات والرقابة.

ويهمنا فى هذه الدراسة القاء الضوء على اختصاصات الادارة العامة لمكافحة الاغراق، نظراً لارتباطها ب موضوع الدراسة، حيث تختص هذه الادارة بما يلى:

- ١ - تلقى ودراسة الشكاوى المكتوبة، واجراء عمليات البحث والتقصى للشكوى التي يحيلها اليها الوزير، أو التي تقدمها الصناعة المحلية أو ممثلوها، بشأن التضرر من ممارسات الاغراق، والتي تسبب ضرراً أو تهدد بحدوث ضرر، أو تعوق الصناعة الناشئة في مصر.
- ٢ - القيام بناء على مبادرة تلقائية من جانبها، باجراء عمليات

البحث والتقصى لمارسات الاغراق، والتي من شأنها الحق ضرر أو التهديد بحدوث ضرر أو تعوق الصناعة الناشئة في مصر.

٣- القيام بالتحقيقات وجمع الأدلة والبيانات، وحساب مقدار (هامش) الاغراق ورفع التوصيات إلى الوزير، متضمنة نتائج التحقيقات الايجابية والسلبية، والاجراءات الحماية المطلوب اتخاذها في حالة ثبوت الضرر.

٤- عقد جلسات استماع للاطراف المعنية لكي تبدي مالديها من حجج ومبررات للدفاع عن مصالحها.

٥- قبول تعهد أو مرتئن (وديعة تقديرية أو سندات) شرط موافقة الوزير، من جانب أي دولة عضو في منظمة التجارة العالمية، أو من مصدرين، لازالة سبب أو أسباب أو آثار الاضرار المادية للاغراق، ومتابعة هذا التعهد بالتنسيق مع مصلحة الجمارك، وتعليق أو انهاء سريان الاجراءات المؤقتة في هذا الصدد.

٦- اخطار مصلحة الجمارك بفرض رسوم مؤقتة لمواجهة آثار الاغراق في الحالات التي تتطلب ذلك.

٧- اخطار مصلحة الجمارك بفرض رسوم نهائية لمواجهة آثار الاغراق، متضمنة اسماء الدول والشركات التي تتخذ حيالها هذا الاجراء الحماي.

٨- القيام بالتحقيقات الالزمة داخل وخارج مصر بهدف جمع المعلومات، أو التحقق من صحتها، الواردة بالاستبيانات المقدمة من الاطراف المعنية بالتحقيق بما في ذلك الانتقال الى موقع ومقارنه الاطراف داخل وخارج مصر وفقا لاحكام الاتفاق الخاص بتطبيق المادة السادسة من اتفاقية الجات.

٩- مراجعة الرسوم التي تم تطبيقها بمبادرة منها، أو بناء على طلب من ذوى الشأن، واتخاذ القرار فى ضوء ما تسفر عنه هذه المراجعة، بالنسبة للرسوم التي تم فرضها.

جانب من نشاط الادارة المركزية للسياسات التجارية الدولية في مصر خلال عام ١٩٩٧ :

سوف تعنى الآن بتقديم اعلانين بيد ، التحقيق في شأن بعض الواردات المغربية التي دخلت للاستهلاك في السوق المصري، صادرین عن جهاز مكافحة الدعم والاغراق والوقاية بالادارة سالفه البيان، وذلك لكي ينف على الجانبيين من التطبيقية المقدمة في شأن الاغراق.

ونود التنبيه الى أن التبعية الادارية للادارة المركزية للسياسات التجارية الدولية، قد نقلت من وزارة الاقتصاد والتجارة الخارجية عند انشائها الى وزارة التجارة والتموين في الوقت الراهن.

كما نود التنبيه كذلك الى أن الاعلانين المشار اليهما قد نشرا فى الوقائع المصرية العدد ٢٦ تابع فى ٣٠ يناير ١٩٩٧ ، والعدد ١٦٨ تابع فى ٣٠ يوليه ١٩٩٧ ، وهما يبيانهما بحسب ترتيب نشرهما.

جمهورية مصر العربية
وزارة التجارة والتموين
الادارة المركزية للسياسات التجارية الدولية
جهاز مكافحة الدعم والاغراق والوقاية
إعلان رقم (١) لسنة ١٩٩٧
يبدء اجراءات التحقيق في شأن الواردات المغرقة
من احواض الاستيليس ستيل ذات منشاً اليونان واسبانيا

بناء على القرار الجمهوري رقم ٧٢ لسنة ١٩٩٥ بشأن انضمام مصر لمنظمة التجارة العالمية (WTO) والاتفاقيات المذكورة بالوثيقة الختامية، والتي تشمل نتائج محادثات جولة أوروبياً ووفقاً للتشريع المصري فان الاتفاقيات الدولية تعلو في رتبتها التشريع المحلي، ووفقاً للقرار رقم ٧٢ لسنة ١٩٩٥ فان اتفاقية مكافحة الاغراق الملحوقة بالوثيقة الختامية التي تشمل نتائج جولة أوروبياً تعد جزءاً من التشريع المصري وعليه يقوم بتطبيق بنودها وفقاً للمادة السادسة من اتفاقية الجات فانه سيتم البدء في اجراءات مكافحة الاغراق.

وقد تلقت الادارة المركزية للسياسات التجارية الدولية - وزارة التجارة شكوى وفقاً للمادة الخامسة من اتفاقية تنفيذ المادة السادسة من

الجات ١٩٩٤ تضمنت ان الواردات من أحواض المطابخ الأستنليس ستيل ذات عين واحدة أو عينين أو عين ونصف عين أو عينين ونصف مقاس ٤٨×١٠٠ سم والتي يتم تصنيعها في اليونان وأسبانيا تأتي بأسعار مغرقة وتسبب ضرراً مادياً على الصناعة المصرية.

١- الشكوى:

قامت شركة نوفا مصر وهي إحدى شركات الانتاج المعدني المنتجة لاحواض الاستنليس ستيل والتي تثبت على الرخام أو الخشب قطعة واحدة بتقديم الشكوى سنة ١٩٩٦ وهي تقلل الصناعة المصرية.

٢- المنتجات:

المنتج المدعى إغراقه هو أحواض المطابخ المصنعة من الاستنليس ستيل من صلب الكروم والنيكل ذو القطعة الواحدة بدون حام والمثبتة على الرخام أو الخشب.

عين ونصف + صفاية.

.٥ عين .٢

.٢ عين.

عين واحدة وصفاية مقاس ٨٤×١٠٠ سم.

ويدرج المنتج المذكور تحت البند ٩٠/٢٤/٧٣ بالتعريفة المنسقة.

٣- الادعاء بالاغراق:

استند الشاكى فى إدعائه بالاغراق على مقارنة اسعار البيع للمنتج محل الشكوى فى السوق المحلى اليونانى والاسبانى بأسعار التصدير للمنتج المماثل الى مصر والتى تبين منها أن هناك هامش إغراق لا يمكن إغفاله.

٤- الادعاء بالضرر:

يدعى مقدم الشكوى أن هناك زيادة كبيرة فى الواردات من اليونان وأسبانيا بأسعار مغرقة وكان لها انعكاس سلبي على أسعار بيع المنتج المحلى وتأثيراً ضاراً على الوضع المالى للشركة، من حيث:

- انخفاض فى حجم المبيعات.
- انخفاض فى أسعار البيع.
- انخفاض فى الارباح.
- انخفاض فى الانتاج.
- انخفاض فى الطاقة المستغلة.

٥- الاستبيانات:

من أجل الحصول على المعلومات الضرورية، فسوف تقوم سلطات التحقيق بارسال استبيانات الى المنتجين المحليين، المستوردين المصريين،

المدرسين الاجانب، المنتجين الاجانب، حكومات الدول المصدرة، وأى
أطراف أخرى معنية بالتحقيق.

وعلى أى أطراف غير معروفة لسلطات التحقيق المصرية من
مصدرين أجانب، منتجين في الدول الأجنبية المعنية ومستوردي المنتج
محل التحقيق أن يعلموا عن أنفسهم لسلطات التحقيق المصرية للحصول
على نسخة من الاستبيانات حتى يتتمكنوا من تقديم ردودهم في
التوقيتات الزمنية المحددة.

٦- جمع المعلومات وعقد جلسات الاستماع:

بموجب هذا المطار تعتبر كافة الاطراف المعنية مدعورة لتقديم آرائهم
كتابة معززة بالأسانيد بشرط تقديم مايثبت احتمال تأثرهم بنتيجة
التحقيق وأن يقدموا أسباب مقنعة تعزز أهمية سماع آرائهم.

٧- التوقيتات الزمنية:

كافه الاطراف المعنية يتبعن عليها تقديم الردود خلال ٣٠ يوماً من
تاريخ النشر، وفيما يتعلق بالمدرسين والمنتجين الاجانب فإنه سوف يتم
اعتبارهم قد سلموا الاستبيانات بعد أسبوع من تاريخ تسليمها
لسفارات دولتهم.

٨- عدم التعاون:

أى ردود ترد بعد الفترة الزمنية المقررة فى هذا الاخطار أو أى بيانات مضللة لن تلتفت اليها سلطات التحقيق المصرية وسوف يتم اتخاذ القرارات استنادا الى افضل البيانات المتاحة وقت صدور القرار.

وفى حالة رفض أى طرف من الاطراف المعنية النفاذ الى بياناته أو يرفض تقديم بيانات تلزم التحقيق أو يسبب إعاقة للتحقيق، وذلك خلال التوقيتات الزمنية المقررة فان سلطات التحقيق سوف تصدر قراراتها الأولية أو النهائية سواء بالايجاب أو السلب استنادا الى افضل البيانات المتاحة.

عنوان المراسلة:

المدير العام.

وزارة التجارة والتموين.

قطاع التجارة الخارجية

الادارة العامة للسياسات التجارية الدولية

المدير العام / عبد الرحمن عز الدين فوزى

١٢ شارع معهد ناصر - كورنيش النيل-أغاخان-شبرا-مصر

تلفون: ٠٠٢٠٢٢٠٣٧٨١٧ - ٠٠٢٠٢٢٠٢٧٠١٩ - ٠٠٢٠٢٢٠٣٧٨٢

فاكس: ٠٠٢٠٢٢٠٢٦٦٨١ - ٠٠٢٠٢٢٠٣٧٢٨٣

جمهورية مصر العربية
وزارة التجارة والتموين
الادارة المركزية للسياسات التجارية الدولية
جهاز مكافحة الدعم والاغراق والوقاية
إعلان رقم (٢) لسنة ١٩٩٧
بعد تحقيق مكافحة الاغراق للواردات المغرقة
من صنف حديد التسليح لاغراض البناء
من حديد أو صلب غير مخلوط مدرفل بالحرارة
على شكل اسياخ أو لفائف ملساء أو مشرشة ذات منشاً (و مصدرة
من روسيا، أوكرانيا، رومانيا، لاتفيا، مقدونيا)

بناء على القرار الجمهوري رقم ٧٢ لسنة ١٩٩٥ بشأن الموافقة
على انضمام مصر لمنظمة التجارة العالمية (WTO) وعلى الاتفاقيات
التي تضمنتها الوثيقة الختامية لجولة أورووجواي، ووفقاً للتشريع المصري
فإن الاتفاقيات الدولية بعد التصديق عليها تعتبر جزءاً من التشريع
المحلى، وعليه سيتم اتخاذ اجراءات بدء تحقيق مكافحة الاغراق وفقاً
لأحكام اتفاق تطبيق المادة السادسة من الاتفاقية العامة للتعريفات
والتجارة جاءت ١٩٩٤ والخاصة بمكافحة الاغراق.

وقد تلقى جهاز مكافحة الدعم والاغراق -قطاع التجارة الخارجية-
وزارة التجارة والتموين -شكوى وفقاً لأحكام المادة الخامسة من اتفاقية
مكافحة الاغراق تدعى أن الواردات من صنف حديد التسليح اسياخ أو
لفائف ملساء أو مشرشة من حديد التسليح لاغراض البناء والتشييد من

حديد أو صلب غير مخلوط مدرفل بالحرارة على شكل أسياخ أو لفائف ملساء أو مشرشة ترد بأسعار مغفرة وتسبب ضرراً مادياً على الصناعة المحلية.

أولاً: الشكوى:

بتاريخ ١٩٩٧/٤/٣ تلقى جهاز مكافحة الدعم والاغراق شكوى شركة الاسكندرية الوطنية للحديد والصلب تدعى فيها ورود كميات كبيرة بأسعار مغفرة من حديد التسليح من كل من (روسيا، رومانيا، أوكرانيا، لاتفيا، مقدونيا) وذلك خلال سنة ١٩٩٦ وسببت ضرراً مادياً للصناعة المحلية، والشركة تمثل الصناعة المحلية طبقاً لاحكام المادة (٥) فقرة (٤) من اتفاقية مكافحة الاغراق.

ثانياً: المنتج محل الشكوى:

المنتج محل الشكوى حديد التسليح لاغراض البناء من «قضبان وعيدان مدرفلة بالحرارة، بشكل لفائف غير منتظمة اللف من حديد أو من صلب غير مخلوط قضبان وعيدان أخرى من حديد أو صلب غير مخلوط، غير مشغول أكثر من الطرق أو الدرفلة أو السحب بالحرارة، بما فيها القضبان والعيدان المفتولة بعد الدرفلة» والخاضعة للبنود الجمركية الآتية:

من البند ٧٢ ... ١٣

من البند ٧٢ ... ١٤

ثالثاً: الادعاء بالاغراق:

استندت الصناعة الشاكية في ادعائها على مقارنة اسعار التصدير من هذه الدول الى مصر مع متوسط الاسعار العالمية لهذه السلعة حيث إن سعر البيع بالسوق المحلي لهذه الدول لا تسمح مقارنة عادلة بسبب وضع السوق الخاص لهذه الدول وأسفرت هذه المقارنة عن وجود هامش إغراء لا يمكن إغفاله.

(رابعاً: الادعاء بالضرر:

تفيد الشكوى أن هناك زيادة كبيرة في الواردات من كل من (روسيا، أوكرانيا، رومانيا، لاتفيا، مقدونيا) ترد بأسعار مغقرة أثرت على أسعار بيع المنتج المحلي وألحقت ضرراً مادياً على الصناعة الشاكية، من حيث:

- انخفاض الانتاج.
- انخفاض المبيعات.
- زيادة في المخزون.
- انخفاض في حصة السوق.
- انخفاض في الربح.

خامساً: الاستقصاءات:

من أجل الحصول على المعلومات الضرورية، فسوف تقوم سلطات التحقيق بارسال استقصاءات الى المنتجين المحليين، المستوردين المصريين، المصدرين الاجانب، المنتجين الاجانب، حكومات الدول المصدرة وأى اطراف أخرى معنية بالتحقيق.

وعلى أى اطراف غير معروفة لسلطات التحقيق المصرية من مصدرين أجانب أو منتجين في الدول الأجنبية المعنية أو مستوردي المنتج محل التحقيق أن يعلنوا عن أنفسهم لسلطات التحقيق المصرية للحصول على نسخة من الاستقصاءات حتى يتسمكوا من تقديم ردودهم في التوقيتات الزمنية المحددة.

سادساً: جمع المعلومات وعقد جلسات الاستماع:

بموجب هذا الإخطار تعتبر كافة الاطراف المعنية مدعومة لتقديم آرائهم كتابة مؤيدة بالأسانيد بشرط تقديم ما يثبت احتمال تأثيرهم بنتيجة التحقيق وأن يقدموا أسباباً مقنعة تعزز أهمية سماع آرائهم.

سابعاً: اسلوب العينة:

في حالة زيادة عدد المصدرين والمنتجين في الدول المصدرة وصعوبة اجراءات التحقيق فإنه يجوز لسلطات التحقيق ان تلجأ لاستخدام

أسلوب العينة إعمالاً لنص المادة (٦) فقرة (١٠) من اتفاقية مكافحة الاغراق، وسوف يتم عقد اجتماع بقى الجهاز مع ممثل الشركات المصدرة لاختيار الشركات التي ستمثل باقى الشركات الأخرى المصدرة على ضوء المعايير الآتية:

- ١- بيان ببيانات تصدير كل شركة إلى مصر (قيمة / كمية)، وذلك على المستوى الشهري خلال الفترة من ١١/١/١٩٩٦ حتى ٢١/١٢/١٩٩٦، مقومة بالدولار الامريكي في تاريخ البيع.
- ٢- بيان ببيانات السوق المحلية لكل شركة (قيمة / كمية)، خلال نفس الفترة وعلى المستوى الشهري، مقومة بالدولار الامريكي في تاريخ البيع.
- ٣- موافقة الشركات المصدرة المعنية على تضمينها في العينة وتعيين علي الشركات التي يتم اختيارها في العينة أن تقوم بالرد على الاستقصاءات والتعاون مع سلطات التحقيق.
- ٤- أية معلومات أخرى ترى الشركات (المتarge / المصدرة) إضافتها لمساعدة سلطات التحقيق في اختيار العينة.

ثامناً: التوقيتات الزمنية:

ستكون فترة التحقيق عن الفترة من ١١/١/١٩٩٦ حتى

١٩٩٦/١٢/٣١ ويتبعن على كافة الاطراف المعنية تقديم الردود على قائمة الاستقصاءات المرفقة مع إعلان بدء التحقيق خلال ٣٠ يوماً من تاريخ استلام إخطار بدء التحقيق، فيما عدا المصدرین والمتجمین الاجانب حيث إنه يتبعن عليهم الرد على قائمة الاستقصاءات في موعد أقصاه ٣٧ يوماً من تاريخ إبلاغهم باختيارهم ضمن العينة، وذلك في حالة استخدام اسلوب العينة، و٣٧ يوماً من تاريخ تسلم هذا الإعلان في حالة عدم استخدام أسلوب العينة.

تاسعاً: عدم التعاون:

أى ردود ترد بعد الفترة الزمنية المقررة في هذا الاخطار أو أى بيانات مضللة لن تلتفت إليها سلطات التحقيق المصرية، وسوف يتم اتخاذ القرارات استناداً إلى أفضل البيانات المتاحة وقت صدور القرار.

وفي حالة رفض أى طرف من الاطراف المعنية الاطلاع على بياناته أو يرفض تقديم بيانات ضرورية للتحقيق أو يسبب إعاقة للتحقيق، وذلك خلال التوقيتات الزمنية المقررة فان سلطات التحقيق سوف تصدر قراراتها الاولية أو النهائية سواء بالايجاب أو بالسلب استناداً إلى أفضل البيانات المتاحة.

عنوان المراسلة:

وزارة التجارة والتموين.

قطاع التجارة الخارجية.

رئيس جهاز مكافحة الدعم والإغراق والرقابة.

عبد الرحمن فوزى

١٣ شارع معهد ناصر - كورنيش النيل - أغاخان - شبرا - مصر -

الرقم البريدى ١١٦١٤

تلفون: ٢٠٣٧٨١٧ / .. - ٢٠٢ - ٢٠٣٧٨١٩

فاكس: ٢٠٣٧٣٨٣ / .. - ٢٠٢ - ٢٠٣٧٣٦٨١

قائمة بأهم مراجع البحث

- ١٠٠. أحمد جامع: العلاقات الاقتصادية الدولية - دار الثقافة الجامعية ١٩٨٨.
- جان سى هوجيندرون، ويلسون ب براون: الاقتصاد الدولي الحديث ترجمة د. سمير كريم - مكتبة الوعى العربى.
- د. جودة عبد الخالق: الاقتصاد الدولى - دار النهضة العربية ١٩٨٦.
- جون هدسون ، مارك هرندر: العلاقات الاقتصادية الدولية - ترجمة د. طه عبد الله منصور ، د. محمد عبد الصبور - دار المريخ ١٩٨٧.
- ١٠١. زين العابدين ناصر ، د. صفوت عبد السلام: الاقتصاد الدولى - دار الثقافة الجامعية ١٩٩٦.
- ١٠٢. سيد عبد المولى: التشريعات الاقتصادية - دار النهضة العربية ١٩٩٢.
- د. عطية عبد الحليم صقر: مقدمة في التجارة الدولية والتعاون - الاقتصادي الدولي ١٩٩٧ ط ١.
- الاتفاقية العامة للتعريفات والتجارة: جات ١٩٤٧ وتعديلاتها وتنقيحاتها.
- الاتفاق بشأن تطبيق المادة السادسة من جات ١٩٤٧: الوارد بالملحق رقم ١ (ألف) المرفق باتفاقية إنشاء منظمة التجارة العالمية.
- المعاهدة المؤسسة للجامعة الاقتصادية الأفريقية: الموقعة فى أبوجا نيجيريا ١٩٩١.
- الجريدة الرسمية: الواقع المصرية - أعداد مختلفة.

الغورن

القاعدة العامة التي تحكم تطبيق المادة السادسة	٢٤
تحديد وجود الاغراق	٢٥
تحديد مفهوم الاغراق في ظروف التجارة العادلة	٢٦
طريقة تحديد هامش الاغراق في ظروف التجارة غير العادلة ..	٢٧
أسس حساب تكلفة السلعة المغرقة	٢٨
القواعد التي تحكم المقارنة المنصفة بين سعر التصدير وتكلفة الانتاج	٣٠
تحديد الاغراق عند تصدير السلعة المغرقة من طرف وسيط ..	٣١
تحديد الضرر (الأدلة - الواقع - الشروط - الآثار)	٣٢
تعريف الصناعة المحلية	٣٤
بدء التحقيق في وجود الاغراق والضرر	٣٥
ترتيب واستئصال الأدلة	٣٨
تدابير مكافحة الاغراق	٤٣
أولاً: الاجراءات المؤقتة (المفهوم - الانواع - الشروط - المواجه)	٤٣
ثانياً: التعهدات السعرية (الماهية - الانواع - القيود - الآثار - المواجه)	٤٦
ثالثاً: فرض وتحصيل رسوم مكافحة الاغراق (الشروط) ..	٥١
الاثر الرجعي في فرض رسوم مكافحة الاغراق	٥٢
مدة سريان رسوم مكافحة الاغراق	٥٥
مراجعة الدورية لرسم مكافحة الاغراق	٥٥

الاخطار العام (أنواعه وبيانات كل نوع)	٥٦
أولاً: الاخطار العام ببدء التحقيق	٥٧
ثانياً: الاخطار العام بالتحديد الأولى أو النهائية	٥٨
ثالثاً: الاخطار العام بفرض اجراءات موقته	٥٨
رابعاً: الاخطار العام بانهاه أو وقف التحقيق	٥٩
المراجعة القضائية	٦٠
اجراءات مكافحة الاغراق نيابة عن بلد ثالث	٦٠
وضع البلدان النامية ازاء دعوى الاغراق ضدها	٦٣
آلية تنفيذ الاتفاق المائل	٦٤
آلية تسوية المنازعات بين الدول في شأن الاغراق	٦٥
هيئة تسوية المنازعات (مسئولياتها و اختصاصاتها)	٦٦
أسلوب عمل فريق التحكيم المنشق عن الهيئة	٦٨
الاحكام الختامية في الاتفاق المائل	٦٩
اجراءات التحقيق في الموقع (البلد المصدر)	٧١
أفضل المعلومات المتاحة للتحقيق	٧٢
الفصل الثالث: الاغراق في إطار السياسات التجارية المصرية	٧٥
الصور التشريعى المصرى في شأن الاغراق	٧٥
الادارة المركزية للسياسات التجارية الدولية في مصر (نشأتها و اختصاصاتها)	٧٦
الهيكل التنظيمى للأدارة	٧٩

الادارة العامة لمكافحة الاغراق (نشأتها واحتياجاتها)	٧٩
جانب من نشاط الادارة المركزية للسياسات التجارية الدولية في مصر	٨١
المراجع	٩٤
الفهرس	٩٥

رقم الإبداع بدار الكتب
١٩٩٨ / ٢٨٥٣
نرفيبر دولي I.S.B.N
977-19-5385-0

الأيمان للطباعة
٤٢٦٣٩٦٠ : تليفون